



Más ventas de CO2 a las firmas del Brasil

En el primer trimestre se dispararon los envíos terrestres desde Argentina.

AIR GAS

NOTICIAS

TECNOLOGÍA
& INNOVACIÓN

Año 13 - Nro. 65 - \$300 - Mayo 2022
Buenos Aires - Argentina

Distribuidores:

Un 2022 con buenas ventas y apostando a la compra de cilindros

La revista Airgas Noticias realizó una encuesta sobre ventas, inversión y abastecimiento a más de medio centenar de distribuidores de todo el país. Buenas ventas, adquisición de cilindros y problemas con el argón, los temas que resaltaron.



Sidertec consolida
producción de carburo

Mercado interno y exportación.

La fusión Linde
Praxair espera su
veredicto final de la
Comisión de
la Competencia



Las empresas expusieron por la objeción a la posición dominante del 55% del mercado.



GASCARBO

Una empresa argentina productora de gas carbónico licuado



Saavedra 2951 - (B1618ACN)
El Talar - Buenos Aires - Argentina
Tel./Fax: (54-11)-4727-8242
contacto@gascarbo.com.ar

www.gascarbo.com.ar



CERTIFICACIÓN 22000



CERTIFICACIÓN
ISO 9001/2000



CERTIFICACIÓN
HACCP



GS GROUP

TAPAS TULIPA

**FABRICADAS EN CHAPA
RÁPIDA ENTREGA**



GASES SUDAMERICANOS S.A.
PRODUCCIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE GASES

**- OXÍGENO MEDICINAL
- GASES INDUSTRIALES**

**- OXÍGENO - NITRÓGENO
- ARGÓN - GAS CARBÓNICO
- MEZCLAS - ACETILENO
- PRUEBAS HIDRÁULICAS**

📍 Autopista N° 9 (Rosario - Buenos Aires) Km 279
Alvear, provincia de Santa Fe (acceso por colectora oeste)

✉️ consultas@gasessudamericanos.com

📞 (0341) 518 4041

www.gasessudamericanos.com

STAFF

AIRGAS NOTICIAS

Director - Editor

Enrique Octavio Mujica

Administración web

Iñaki Mujica

Diseño

Lautaro Rodríguez

Fotografía

Marcelo Magnacco

Redacción, Administración y Publicidad

Luzuriaga 1890 - Hurlingham

(1686) Pcia. Buenos Aires

Tel: 2197-3601

mujicaasoc@yahoo.com.ar

www.airgasnoticias.com

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de la Dirección.

EDITORIAL



Trabajando, que no es poco

Los últimos seis trimestres, la inversión en el sector privado en bienes y equi-

pos para producir mantuvo un crecimiento sostenido y positivo.

Este dato del Indec nos sirve para marcar cómo está la situación en líneas generales. En ese contexto, los gases industriales tienen su demanda asegurada. Sin embargo, los nubarrones, como explicamos en esta edición, se comienzan a ver con el anormal abastecimiento del argón, por ejemplo.

Al igual que en otros años, éste gas, junto con la mezcla, son las figuritas difíciles ante la alta demanda del producto en la metalmecánica o la metalurgia. El abastecimiento no es en tiempo ni en forma, coinciden los distribuidores.

Por el lado del oxígeno medicinal, todo es normal. La demanda en los centros de salud tiene un poco de incremento, en función del invierno y de todas las enfermedades presentes en este periodo, las cuales requieren oxigenación.

Entonces, en este contexto de inflación y de restricciones con el dólar, otro tema que hablamos en esta edición, sigue habiendo una demanda que es igual o superior a los momentos pre pandemia.

Sin pecar de ingenuo ni tampoco de ser exageradamente optimista, esté presente con demanda nos permite seguir trabajando, que no es poco.

RMatus SRL GASES ESPECIALES

Ar Argón

He Helio (Alta pureza - líquido - globos)

Ne Neón

Xe Xenón

H2 Hidrógeno

N2 Nitrógeno

O2 Oxígeno

SH2 Sulfuro de Hidrógeno

Sf6 Hexafluoruro de Azufre

HCl Cloruro de Hidrógeno



Mezclas Especiales:

- LADAR VISION
- VISX-1
- LASERSIGHT
- LASER MIX 50
- LASER NIDEK
- BUFFERS
- LASER MIX 25
- SCHWING
- MIX 95

- Consultar por gases o mezclas que no estén en el listado -

www.rmatus.com - (54 11) 4484-5713 - info@rmatus.com



**GAS CARBONICO
CHIANTORE S.A.I.**

**"Una empresa 100 % nacional que produce
dióxido de carbono desde hace 50 años"**

**Empresa con Sistema de gestión de la
calidad certificado bajo norma ISO 9001:2015**

Av. General Savio 2952 - Villa Maria
CP 5900 - Provincia de Córdoba - Argentina
Tel: (54-353) 4533704 / 4537012 / 4535621
Fax: (54-353) 4535482

www.gaschiantore.com.ar



BRAGAS S.A.C.I.F.I.A.

**Una empresa argentina con 45 años
de experiencia en el mercado**

Oxígeno Industrial

Una solución de calidad para el trabajo diario

Planta : Del Tejar 5256, G. Laferrere, Ruta Nacional 3, Km 27,700, Pcia. Buenos Aires TE (011) 4626-0681
Administración y Ventas: Las Heras 1064, Ramos Mejía, Pcia. Buenos Aires TE (011) 4658-7063/7081
E-mail: bragassa@speedy.com.ar

El conflicto ruso ucraniano agudiza la caída de la producción mundial.

Ya hay faltantes de helio en el país

Las productoras redujeron en un 40% la cantidad en los envíos a clientes.

La caída de la producción de helio y demás gases especiales ya llegó a la Argentina.

Las empresas productoras e importadoras comunicaron a sus principales clientes que tendrán una provisión de entre un 30 y un 40% menos de producto, al que habitualmente recibían.

De manera paralela el precio del producto tuvo un incremento, en los últimos tres meses, que alcanza al 40% en dólares, confirmaron diferentes fuentes del mercado argentino.

El problema que empezó a ha-



El conflicto bélico entre Rusia y Ucrania provocó una caída mundial en la producción de helio.



Bomba de Turbina Regenerativa
Regenerative Turbine Pump

GLBB

100% INDUSTRIA ARGENTINA

AUTOALINEANTE
Sistema de acople al motor que no requiere alineación.

BAJO MANTENIMIENTO
Rodamientos blindados que prolongan la vida útil.

RENDIMIENTO
Turbinas disponibles de acuerdo al caudal y presión requeridas por la instalación.

+54911-6852-3670
www.bombadur.com

 **Bombadur**

ber en el mercado nacional es similar a lo que sucede en el mercado internacional, donde el faltante comienza a existir en las grandes plazas como lo es los Estados Unidos o los países del sudeste asiático, los cuales son grandes productores de componentes electrónicos. La problemática en esta región, por la escasez de helio, se la conoció como "la crisis del chips".

Hoy la demanda mundial es abastecida especialmente por la producción de los Estados Unidos, Rusia y Ucrania y algo de Qatar.

Sin embargo, por el conflicto bélico ruso ucraniano, por todos conocidos, generó el párate en dos firmas: Ingas y Cryoin, ubicadas en en la ciudad de Mariupol, Ucrania, siendo unas de las localidades donde se concentró el conflicto. Con el cierre por tiempo indefinido, desde principio de marzo pasado, de ambas empresas, se cayó el 40% del abastecimiento mundial.

Por otro lado, tanto en Estados Unidos como en Qatar, hubo paradas técnicas que hi-

cieron frenar el abastecimiento global, con la consecuente caída de las ventas y la suba del precio.

Y en el caso de Rusia, la petrolera Gazprom todavía no puso en marcha, por un incendio, de la primera de las seis líneas de la Planta de Procesamiento de Gas de Amur (GPP), que será capaz de producir hasta 60 millones de metros cúbicos de helio al año.

El conjunto de todas estas situaciones a la vez generó la crisis perfecta que hoy predomina en el mercado.

Volviendo al mercado local, los operadores nacionales sostienen que al tener un menor volumen para ofertar y una suba en el precio del metro cúbico, no dudan en afirmar que habrá una baja de las ventas de helio que están dirigidas al cotillón y las fiestas sociales.

Aunque descartan que hubiera problema con la demanda en laboratorios y otras empresas específicas que utilizan estos gases como el helio o los nobles.

De la guerra a la escasez

Tanto Rusia como Ucrania, son los dos países con mayor producción de gases nobles— neón, helio, argón, criptón y xenón — que se usan en la fabricación de semiconductores, teléfonos inteligentes y vehículos eléctricos, entre otros artefactos. Ucrania es especialmente importante porque es responsable de la mayor producción mundial de gas de neón. El país produce más de 90% del neón con grado necesario para semiconductores que se usa en Estados Unidos. El neón es un subproducto de la fabricación de acero pero solo se encuentra en cantidades mínimas y se atrapa en las plantas siderúrgicas de Ucrania y Rusia.

Cuando Rusia invadió Crimea en 2014, los precios del neón

Los precios se triplicaron desde antes de la guerra.



La escasez se hace presente en todos los mercados.

se dispararon por lo menos en 600%. Esta vez, las empresas han dicho que pueden recurrir a sus reservas, pero la corrida por encontrar proveedores que no estén en Europa del este está provocando escasez y aumentos de precio, no solo del neón sino también de otros gases industriales como el xenón y el criptón.

Cuarenta por ciento de la oferta global de criptón proviene de Ucrania y su precio subió antes de la invasión de US\$ 1,73/2,59 por litro a US\$ 8,64 a finales de enero.

En países como Estados Unidos y China tienen la capacidad de producir neón, pero no con la celeridad que exige la urgencia. Los analistas de BMO Capital Markets dicen que la industria automotriz y la electrónica.

**Más de 40 años
sirviendo a las industrias
que utilizan gases
comprimidos**



www.valvulasvp.com.ar

José María Moreno 1459 (1607) Villa Adelina - Buenos Aires

Tel./Fax: 5411 4766-8582 / varelaperic@datamarkets.com.ar

En paralelo hay incremento del precio.

¿Ahora hay faltantes de argón?

Algunos distribuidores son abastecidos con menos producto de lo habitual.

Después de una década sin tener ningún tipo de inconvenientes, el faltante de argón en algunos sectores o regiones parece ser una nueva constante. Muchos distribuidores precisaron a AIRGAS Noticias que las productoras empezaron a informar de que no había suficiente stock de argón, debido a que la demanda



Algunas productoras, por motivos de reparación de plantas y por un aumento considerable de la demanda, comenzaron a restringir los despachos de argón.



Santa M. de Oro y Uruguay
C.P. 2804 Campana - Prov. de Bs. As.
Tel.: 03489-493013 / 493026 / 421923
E-mail: quimigas@arnetbiz.com.ar

Fabricación de Acetileno
Planta fraccionadora de:
Oxígeno - Nitrógeno - Gas Carbónico.
Taller autorizado para adecuación
de cilindros (P. H. y R. M. P.)
Comercialización de:
- Argón y sus mezclas.
- Gases puros y de Alta Pureza.
- Mezclas Industriales & Especiales.
- SF6 - Xenón - HCL - Helio

Y ADEMÁS

- Equipos y Accesorios para soldadura.
- Electroodos.
- Alambres.
- Carburo.
- Cilindros de Aceros y Aluminio.
- Instalaciones para gases industriales
y medicinales

está superando la capacidad de producción.

A su vez, hay algunos inconvenientes en la importación del producto desde países de la región como Chile, Brasil y el Uruguay.

Precio

Además, junto a la menor oferta de producto también se comenzó a visualizar un aumento del precio. En lo que va del año ya se aplicó un 20%. Y es probable que la suba alcance un 80% a lo largo del 2022, según coincidieron algunas fuentes consultadas.

Algunos experimentados operadores del mercado señalan que éste faltante, sólo podría estar sirviendo para justificar los aumentos que se estarían proyectando para el año.

Sin embargo, cabe decir que la importación de argón en

los primeros tres meses del año alcanzó la cifra de u\$s314 mil dólares. Siendo Brasil y Uruguay los países desde donde más se compró, por volúmenes que alcanzaron los u\$s140 mil y u\$s95 mil dólares, respectivamente.

De seguir esa tendencia, podría decirse que en el 2022 habrá más importaciones que en el 2021.

Para ser precisos, el año pasado se importó por u\$s 900 mil dólares en argón. Desde Uruguay vino la mitad de los envíos, abonando por ese producto alrededor de u\$s 462 mil dólares.

Producción y demanda

Cada tanto Argentina pareciera tener esta problemática de la falta de argón. El problema estructural de hace unos años atrás, entre el 2008 y 2012, fue que no todas las plantas criogénicas de oxígeno no tenían separación de argón. Eso se subsanó con la instalación de nuevas plantas de separación en distintas acerías de la provincia de Buenos Aires. Y fue así que al no existir faltantes no se volvió a recurrir a la importación de países limítrofes o de Europa.

De existir faltantes reales, las importaciones serían desde la región cómo es el caso del Uruguay, a partir de la planta de separación que existe en la papelera Botnia, en Fray Bentos. Traer desde allí reduce el costo del flete, en comparación con importar desde Europa.

El faltante debido al incremento de la producción, entendiendo que la recuperación industrial fue muy buena en el 2021, no llega a justificar los supuestos faltantes. Esto es si entendemos que venimos de una pandemia y que recién a fines del año pasado se logró superar los niveles de actividad industrial al 2019.

Argón, producción y demanda

La falta de argón en el mercado debido al repunte industrial, resulta difícil de entender. Más, si se lo observa con los números de las estadísticas de producción.

Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censo (INDEC), recién en febrero pasado el sector manufacturero funcionó al 64,3% de su capacidad instalada de uso. De esta forma se ubicó a tan solo una décima de igualar esta cifra con el febrero de 2016.

Incluso, el 64,4% de uso da capacidad instalada actual, supera en cinco puntos al promedio de uso de capacidad instalada en 2019 que fue del 59%, un año agobiado por la recesión que se profundizaba desde el 2018.

Entonces, al mismo nivel o un poco más de uso de capacidad instalada hace tres años atrás, nunca hubo problemas en la provisión de argón para industrias. Por ello, llama la atención de la situación que plantean distin-

tos operadores del mercado.

Lo que invita a la reflexión es que si nuevamente las empresas productoras deberán programar nuevas inversiones que den respaldo a una mayor producción de argón, elemento esencial en el sector de la metalmecánica y la metalurgia.

Más allá del análisis, cabe recordar que durante los años 2009, 2010 y 2011, hubo escasez de argón.

En su momento informamos que la importación en 2011 había alcanzado la cifra de 2,8 millones de dólares, las cuales triplicaron a las importaciones de 2009.

Luego, con la llegada de nuevas plantas en las acerías bonaerenses y el reforzamiento en algunas de las ASU instaladas en las principales productoras en la zona norte del Gran Buenos Aires, la escasez de argón fue un hecho que desapareció. Ahora, parece volver a repetirse la historia.



MATAFUEGOS



Luis Pasquinelli e Hijos S. A.

Desde 1947

Brindando calidad

DIVISION CILINDROS



Cilindros para gases industriales y medicinales.
Cilindros para GNC.

Saladillo 1884 (1712) Castelar – Buenos Aires
Tel: 54-011 4624-0067 (Líneas Rotativas)
www.dragomatafuegos.com
dragomatafuegos@dragomatafuegos.com



Los billetes verdes que faltan y el cuello de botella en la industria.

Dólares, importación, insumos y los dilemas

El 62,5% de las pymes industriales requieren componentes importados para la fabricación. Pero los dólares escasean.



Los dilemas que ponen sombras en el desarrollo de la producción y la economía.

Dos fabricantes de equipamientos, tecnologías y capacidades para mejorar las condiciones de competitividad de la industria en general tienen hoy un cuello de botella: los dólares necesarios para seguir creciendo.

El problema es de larga data. Cuando se alienta el consumo interno y el fomento de la industria, como es en este momento, es cuando más se requieren de dólares. Un dato aclara la cuestión: el 62,5% de las pymes industriales requieren de uno o más componentes importados para dejar terminado un producto que luego es colocado en el mercado interno.

Los dólares que hoy tiene en disponibilidad el Banco Central (BCRA), son aquellos que provienen de las exportaciones que realiza la Argentina, y que están siendo muy altas en comparación a años anteriores. Con esos dólares que se obtienen, el BCRA paga la deuda privada externa; administra los dólares para la importación de componentes para la industria (el mes pasado alcanzó los u\$s 7.000 millones de dólares) y también los que atesoran en el exterior con las diversas formas del

contado con liquidación, que luego son depositados en cuentas del exterior.

Entonces, el problema es que hay un tema de frazada corta. Se estira para tapar en una punta, y en la otra se queda sin cubrir.

En esa situación, a las empresas se les frena algunos avances predeterminados. Por ejemplo, María Fernanda Poggi, de Gala Gar S.R.L, productora nacional de soldadoras, en ese sentido afirmó durante la última FIMAQH, que "la gran limitante es que no tenemos dólares, no sé si hay una salida rápida a esta situación, pero la realidad es que la industria es un motor del país, no todos los que importamos somos una amenaza para el mercado local, sino que estamos tratando de producir y cuando importamos un producto es porque necesitamos un repuesto o alguna pieza que no se produce en Argentina. Hay que desarrollar estrategias que faciliten la tarea titánica de transferir dinero al exterior".

Lo que se vio en la última FIMAQH fue observar una oferta en nuevas tecnologías aplicadas a procesos productivos que demandan la industria automotriz, agroindustrial, metalúrgica, minera, línea blanca, entre otras. Las mismas están mostrando un dinamismo día a día que abre nuevos optimismos.

En ese sentido, los empresarios coincidieron en que es muy importante que las autoridades pongan los ojos en todo el sector, porque es deber "industrializar nuestro país, démosle la importancia que la industria se merece porque es el motor de nuestro país. La Argentina vive de la industria importada y vive de la fabricación nacional porque lo que se exporta se fabrica acá", sostuvo Poggi.

Y dólares...

Desde el default que se produjo en 2018 (denominado como "reperfilamiento"), los dólares escasearon porque el flujo por toma de deuda desde el exterior se cortó. Incluso

los u\$s45.000 millones de dólares que se les debe al FMI, no fueron para las industrias sino para el sector financiero.

Desde entonces, la restricción se hizo clara con los cepos existentes desde entonces. Sólo políticas de exportación para generar dólares genuinos, como se da en estos momentos con políticas activas para los sectores como minerales, petróleo, gas, automotriz y complejos agroindustrial, permitirá dar sustento a la demanda de dólares para la importación que la industria nacional requiere para componentes.

Cabe destacarse que esos dólares son más que necesarios para las pymes locales, pues el 75% de nuestro PBI es generado por el consumo en el mercado interno. Habrá que ver la agudeza de las autoridades del BCRA para dar salida a los dólares que no son necesarios para producir. Un final abierto.



CASCiA

Productora Argentina de Gases

Única planta elaboradora de oxígeno y nitrógeno del NOA, NEA y centro del país

Habilitada por ANMAT

Gases Medicinales

- Logística criogénica corta, media y larga distancia.
- Instalaciones en hospitales, clínicas y sanatorios
- Oxígeno terapia domiciliar

Gases Industriales

- Fábrica de acetileno
- Argón • Mezclas de gases
- Planta de fraccionamiento de gas carbónico



COMPROMISO • TECNOLOGÍA • CALIDAD • CONFIANZA

 **Oxígeno 100% Argentino**

Ruta 301 - Km 18 - Parque Industrial - San Isidro de Lules
+54 9 381 481 7334 - CP 4128 - Lules - Tucumán - Argentina
casciagases.com.ar

 **CASCiA**
Productora Argentina de Gases

Se objetó que la fusión represente más del 55% del mercado.

La fusión Linde Praxair a la espera de la resolución de la CNDC

La Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC) dará a su momento la resolución definitiva sobre la fusión entre Linde y Praxair, después de la invitación a la audiencia informativa, que le otorgó a ambas operadoras, el pasado 26 de mayo. Praxair y Linde para que den explicaciones respecto a la "objeción" que planteó el organismo de la competencia.

La CNDC tiene ahora en sus manos la decisión de aceptar la fusión en la Argentina, y así convalidar que la empresa tenga una posición dominante del 55%, o que las invite a desinvertir o vender activos donde la posición supere el 50% del mercado.

Se debe recordar que la CNDC objetó la fusión en la Argentina, fundamentando que en 22 de 33 mercados investigados, de producirse la fusión, se quedarían con más del 55% del mercado del oxígeno medicinal, el nitrógeno y el dióxido de carbono, tanto a granel como en cilindros.

Si bien la fusión en los papeles no se concretó, en el día a día, ambas empresas están unificadas en la conducción operacional y comercial, pero mantienen facturaciones separadas porque todavía no está unificada la Clave Única de Identificación Tributaria (CUIT).

Por otro lado, tampoco hay que dejar de pensar que la CNDC dejaría pasar de largo una fusión en un sector estratégico, que en 2005 multó a las empresas productoras de oxígeno medicinal porque coordinaban y fijaban los pre-

La Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC) escuchó la argumentación de ambas empresas en audiencia informativa.



A fines del mes de mayo, las empresas tuvieron que dar explicaciones sobre la posición que tendrían en el mercado local de concretarse la fusión. La CNDC tiene la respuesta final.

cios de venta en hospitales públicos.

Según analistas de mercado y ex directivos de empresas productoras, precisaron que los ejecutivos habrían estado confiados que no habría objeción alguna a la fusión, en función de que existe un antecedente real y similar como fue la fusión entre Multicanal y Cablevisión, las operadoras de tele-

visión por cable. Lo que no habrían medido que en esa fusión estaba en el medio el poderoso medio de comunicación Clarín, de gran incidencia en el día a día de la opinión pública y la agenda de los gobiernos de distintos signos.

Lo que se observa en los últimos informes y señalamientos de la CNDC es que está actuando de manera enérgica

con casos de concentración. Por ejemplo, recientemente invitó a Disney a ceder programación en los partidos de fútbol pago. También negó adquisición por parte de Arcor de Ingredion. Mientras que la primera es la principal productora de alimentos del país, la otra es una de las mayores proveedoras de materias primas e ingredientes para la elaboración de alimentos. Además, puso en foco los elevados precios, por concentración, en la industria del cemento Portland, lo cual hace elevar el costo de la construcción, tanto en el sector público como en el sector privado. Cabe recordar que la fusión entre Linde y Praxair fue anunciada en 2018, y en marzo de 2019 en la Argentina comenzó a operar con una conducción unificada. En otros países, las empresas fueron obligadas a desprenderse de los activos, con el fin de aprobar la fusión. Así pasó en países como Colombia, Brasil y los Estados Unidos. Y fue así que, por ejemplo, Messer Gases volvió a estar en tierras americanas cuando ya las había dejado hacía varios años, a partir de esta mega fusión que alcanzó los 47.000 millones de dólares.

Respecto a los tiempos que se manejan para la audiencia, habrá que ver que disposición tienen desde el organismo público. El cual maneja tiempos diferentes. En cuanto a las empresas, el silencio siempre es lo que suelen manejar para estos casos, con el fin de ganar tiempo.



APLICACIÓN GASES DEL AIRE / 200 BAR

DIÁMETRO (mm)	VOLUMEN (litros)	LONGITUD FINAL (mm)	PESO (kg)	CAPACIDAD (m³)
232	20	620	28	4.0
	30	880	37	5.4
	40	1150	48	8.0
	50	1410	57	10.0
244	30	810	36	6.0
	40	1050	45	8.0
	50	1290	54	10.0
273	40	850	45	8
	50	1050	54	10
	60	1230	62	12
	70	1420	70	14



DIRECCIÓN

Sánchez de Bustamante 1701, 182/1 Lanús,
Proia. de Buenos Aires, Argentina.

TELÉFONOS

(+5411) 3220-2640/49
(+5411) 4204-6840 (+5411) 4205-4218
(+5411) 4205-4515 (+5411) 4205-4694



infocontact@kioshicompression.com
WWW.KIOSHICOMPRESION.COM



METAL PILAR®

*Una empresa de producción integral
para soluciones integrales*

- ▶ Válvulas par cilindros
- ▶ Regulador para gas industrial
- ▶ Regulador para gas medicinal
- ▶ Centrales para distribución de gases
- ▶ Sopletería para corte y soldadura
- ▶ Centro de adecuación de cilindros

Metal Pilar S.A. Las Magnolias 850 Pilar
Buenos Aires - Argentina / Teléfono: (54) 02304 - 485879
www.metalpilar.com.ar / metpilar@metalpilar.com.ar



Radiografía de cómo se produce en el país.

CO2 argentino en tierras del Brasil

En el primer trimestre se intensificaron los envíos, respecto a lo que fue en el 2021.

En el primer trimestre del año las exportaciones de dióxido de carbono (CO2) fueron muy relevantes para la industria local.

El principal destino de las exportaciones fue el mercado del Brasil, que debido a una gran demanda y el cierre temporario por reparación de alguna planta productora, se generó una escasez de oferta de producto en esa plaza.

Otro país que está con fuerte demanda es Chile. Según se pudo saber, la multinacional sueca: Messer, buscó comprar producto en tierras argentinas. La necesidad se encuentra, especialmente, en la industria de las aguas gaseosas.

Cabe destacar que Argentina tiene capacidad de abastecer una mayor demanda desde países de la región. Sin embargo, el principal inconveniente que se encuentran hoy entre los proveedores locales es con las restricciones que tienen con el gas natural para producir CO2. Por ende ante el temor de no poder cumplir, prefieren dejar pasar esas ventas al exterior.

Cabe recordar que las exportaciones desde la Argentina de CO2 alcanzaron la suma de u\$s 7.141.040 millones de dólares en el año 2021. Los principales destinos fueron Paraguay y Chile. En el caso del Brasil, fue muy poco respecto a otros años. Tendencia que se revirtió en este primer trimestre.

Cabe destacar que las exportaciones de CO2 fueron lideradas por las fusionadas Linde Praxair, que abarcan gran parte del volumen enviado. Mientras que

por el lado de las empresas nacionales, la mayor exportadora es Gascarbo, que desde su planta ubicada en El Talar de Pacheco, Buenos Aires, hace sus envi-

os regulares a partir de su gran capacidad de producción y una flota propia de 18 equipos de transporte.

La línea más completa de Sopletes, Válvulas Reguladoras de Presión Industriales y Medicinales

Línea Industrial

Equipos Industriales para Soldar, Cortar y Calentar

Productos industriales, medicinales y especialidades para cualquier aplicación

Línea Medicinal

Equipos Medicinales para Oxígeno Terapia e Instalaciones Hospitalarias

Alta Pureza y Gases Especiales

Equipos para control de gases en Instrumentación, Cromatografía y Procesos Industriales

Argenflow

Tel.: (011) 4767-6445
Fax: 4767-0414
Email: info@argenflow.com.ar
Corrientes 3560, San Andrés Pcia. de Buenos Aires
www.argenflow.com.ar

Adecuaciones S.R.L.

- ▶ Adecuación de cilindros de:
Acero | Aluminio | Buceo
- ▶ Granallado de cilindros
- ▶ Mantenimiento de baterías,
canastos y pallets para cilindros
- ▶ P.H. de Tanques
- ▶ Provision de válvulas para cilindros

Calle 115 (Ex Maestro Dasso) Nro. 2231 | San Martín, Pcia. de Buenos Aires

Tel.: 011-4713-0560 | Cel.: 15 6956 3870 | 15 6956 3670

Mail: adecuaciones@yahoo.com.ar

*Una empresa nacional
que abastece al futuro*



COMARGAS
COMPAÑIA ARGENTINA DE GASES

PRODUCTORA DE ACETILENO

PLANTA INDUSTRIAL Y VENTAS | Tel.: +54 11 4693 4008 Líneas Rotativas

El trabajo se realiza bajo el número de expediente 1374353, de 2019.

La Comisión Nacional de Defensa de la Competencia ya solicitó información a los fabricantes locales.

La CNDC realiza un informe de mercado sobre las PSA

La Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC) continúa trabajando en una "investigación de Mercado sobre Monitoreo de Oxígeno Medicinal sobre: precios, cantidades, modalidades de compra y otras condiciones comerciales relevantes", bajo el sistema PSA.

La investigación nace a partir del Expediente del año 2019 bajo el número: 1374353, y todavía no se sabe quién impulsó dicho trabajo en este organismo, que depende de la Secretaría de Comercio de la Nación.

Algunas empresas fabricantes de equipos de PSA ya recibieron una carta solicitando información sobre "desde cuán-



Una investigación que está llena de incógnitas.

do vende o alquila generadores de oxígeno medicinal basados en la tecnología de separación de gases por absorción por variación de presión o denominadas PSA".

Además, les pide información sobre "quiénes son los principales competidores de la em-

presa, en los rubros de producción de oxígeno medicinal basado en tecnología PSA", y los otros competidores con "producción de oxígeno general".

Además, que de detalles si tiene conocimiento de "la cantidad de empresas que se en-

cuentran comercializando generadores de oxígeno medicinal, basados en esta tecnología y en el país". Y si tiene conocimiento de la existencia de "alguna cámara o asociación agrupa las distintas empresas".

En la parte técnica, la carta remitida por la CNDC, solicita que se "señale el nivel de pureza del oxígeno medicinal que obtienen los generadores comercializadores por su empresa, basados en la tecnología PSA". Y que describa también las "características generales de los clientes que demandan la tecnología PSA, para la generación de oxígeno medicinal", detallado, a su vez, "la localización geográfica y el tamaño o nivel de complejidad de los servicios de salud que provee", estos establecimientos. También, que se especifique si son estructuras públicas o privadas.

El último requisito, solicita que se precise si aquel cliente que demanda un equipo PSA, también consume oxígeno medicinal producido por el método criogénico.

Fábrica de Capuchones y Bridas para Tubos de Gas



**AHORA
TAMBIÉN
TULIPAS**

**METALURGICA
ERRECE**
MATRICERIA - PRODUCTOS INDUSTRIALES

Calle 97 (San Pedro) N°4979
(1653) Villa Ballester - Pcia. de Buenos Aires
Tel.: (011) 4768-7957 - Fax: (011) 4738-2272
metalurgicaerrece@hotmail.com

www.metalurgicaerrece.com.ar

El contexto

La continuidad del informe que elabora la CNDC está en un momento particular para la industria y el sector del oxígeno medicinal. El sector se vio alterado en sus formas, luego de la pandemia del Covid 19 que, pese a la intensa vacunación, todavía no se retiró del todo.

Cabe recordar que los equipos PSA tomaron impulso en la Argentina, en el marco de la pandemia, a partir de la necesidad de contar con oxígeno medicinal para salvar vidas en los momentos más críticos del Covid-19.

La instalación de plantas PSA fue una constante a lo largo del 2020 y del 2021, tanto en establecimientos públicos como en los privados.

Lo que resta saber es si este informe es similar al que se realiza en otros sectores, como el recientemente anunciado del cemento portland. O es una forma de amedrentamiento para con las empresas nacionales que fabrican estos equipos.

Tampoco se sabe, si el expediente fue a partir de una necesidad de las Autoridades de Aplicación, o si algún particular promovió el informe para buscar algún beneficio para las empresas competidoras. Cabe recordar que la tecnología PSA está presente en todo el mundo, con diversos matices. Además, es una alternativa al sistema criogénico y que tranquilamente puede servir y complementarse.



Nuestros equipos son utilizados en aplicaciones médicas e industriales, con diseños en base a sus requerimientos y necesidades.

DIVISIÓN GENERADORES DE OXÍGENO

Diseñamos, fabricamos, comercializamos generadores de oxígeno del 95% al 99,9% y sistemas de provisión de oxígeno de la más alta pureza.



DIVISIÓN ELECTROMEDICINA

B-Gate S.A., desde 2018, es Distribuidor Autorizado de Dräger, comercializando equipos de anestesia, respiradores para pacientes adultos, pediátricos y neonatales, monitores multiparamétricos, incubadoras, servocunas y una amplia gama de accesorios y consumibles dedicados y genéricos.

Dräger



DIVISIÓN COMPRESORES Y BOMBAS



Dante H. Lugo 660 | Bernal | Quilmes | Pcia. Buenos Aires

+54 11 3108 0897 | +54 11-4251 1553 | info@b-gate.com.ar | www.b-gate.com.ar

www.sopletesliga.com.ar

LIGA®



Certificado por
Normas
ISO 5175 : 1987



→ Línea
Medicinal
para
Oxigenoterapia



→ Microequipos



→ Accesorios y
válvulas de
seguridad
antirretorno
de llama



→ Válvulas
reguladoras
de presión



→ Sopletes y
soldadores
para gas

Sopletes para soldadura
autógena y oxicorte



Un negocio donde lo financiero, cobra muchísima importancia.

Oxígeno medicinal: los pagos del Estado siguen con retraso

Los plazos van de tres a seis meses, en las distintas provincias.

La venta del oxígeno medicinal en la Argentina presenta, en su trasfondo, ser un negocio financiero cuando se le vende al sector público.

Esta característica se debe a que el pago por parte del Estado nacional, provincial o municipal, muchas veces excede, los 30 días y llega hasta los 180 días.

En este sentido para ver cómo andaba el mercado, respecto al pago del oxígeno medicinal, Airgas Noticias preguntó a distintos distribuidores y productores, ubicados a lo largo y ancho del país, para saber en qué tiempo abonaban las distintas administraciones públicas.

En la provincia de Buenos Aires, una de las de mayor demanda, en estos momentos el promedio está en los seis meses en el pago de facturas. Una situación angustiante si entendemos que la inflación hoy ya está pronosticada en un 60% anual.

En otras ocasiones y en otras circunstancias, la administración bonaerense supo tener deudas mayores al año. Lo cual el actual tiempo de pago no es óptimo, pero si bajó el tiempo promedio de abono. Sin dudas, que esta situación minimiza la oferta de proveedores.

También se consultó en la Región Centro, por ejemplo en provincias como Córdoba o Santa Fe. En esos casos los pagos varían entre los tres y cuatro meses, desde la recepción de la factura, coincidieron algunos distribuidores. Un fabricante comentó que algunos municipios a veces los pagos salen

un poco más rápidos, en unos sesenta días. Tal vez, por menores mecanismos burocráticos. Esta situación es la excepción, pero no la regla.

En el caso de la Región del NOA, que reúne a provincias como Salta, Jujuy o Tucumán, los pagos como mínimo tienen un retraso de

tres meses y en algunos casos pueden hasta duplicar la salida del cheque.

En la Patagonia, desde Neuquén hasta Tierra del Fuego, los pagos también pueden tener una demora similar a la región del NOA, con plazos que se extienden hasta los 6 meses.



El retraso, una constante.





BIGBANG GASES

Es el software especializado en la industria y distribución de Gases del Aire para la integración de todos sus procesos, seguimiento y control de sus cilindros.

Conozca nuestras soluciones de software



BIGBANG-JAZZ ERP GASES

Simplifica el control de sus envases y tanques a granel



BIGBANG MOBILES

Aplicaciones que acercan su negocio al cliente



BIGBANG GIS

Sistema de Logística y Control Satelital



BIGBANG IVR

Solución Call y Contact Center



Ing. White 868 "B" B1644BHH
Victoria - Buenos Aires



+54 011 5717-1264



4744-0330

INVERSION

EMPRESAS

Podría poner en marcha un segundo horno para las ferroaleaciones.

Sidertec analiza ampliar la producción

Sidertec, la productora nacional de carburo, consolida la producción, la exportación y las nuevas inversiones que se realizará en lo que resta del 2022.

Al respecto, el ingeniero Fernando Campos, director de la empresa, que pertenece a la empresa brasileña del mismo nombre, dio detalles de la producción y las perspectivas. Consultado por AIRGAS Noticias sobre cómo va la puesta en marcha del segundo horno, que tenían programado para este año, el ingeniero Campos precisó que "no comenzamos todavía. No estamos seguros que valga la pena el esfuerzo. Ya suficiente tenemos con el horno de carburo. De todas formas, el segundo horno iría a ferroaleaciones. Lo definimos en estos días".

En este sentido, se puede decir que el mercado interno se abastece correctamente. Al respecto, Campos agregó que "si claro que estamos abaste-

El abastecimiento de carburo al mercado local está normalizado.



Sidertec apuesta a la producción de carburo de calcio y se encamina a nuevas aleaciones tanto para el mercado local, como para la exportación.

ciendo en forma. La demanda total es de 300 Toneladas / mes, y nuestra producción es de 1.600 toneladas. Además, podemos fabricar hasta 2.000 toneladas, si conviene y hay pedidos".

Respecto a la exportación, el ejecutivo precisó que la exportación a Brasil continúa, "en estos momentos bajamos un poco. Pero retomamos en Junio".

Cabe recordar que Sidertec ad-

quirió la planta fabril de la ex Electrometalúrgica Andina (EMA) a fines de septiembre de 2021, luego de haber estado más de dos años sin producir ese mineral tan demandado en el mercado interno.

En ese momento puso a trabajar un primer horno, empleando a casi un centenar de personas, entre producción y administración.

De poner en marcha el segundo horno a fines del 2022, la cantidad de empleados llegará a 135, en el establecimiento ubicado en Chimbab, provincia de San Juan. Es preciso decir que Sidertec que es una empresa

especializada en la venta de insumos para la siderurgia, en Brasil, y el carburo de calcio sirve como insumo para la limpieza de los aceros.

Incluso, entre los principales objetivos, es que el 70% de la producción esté destinado a la exportación, y el 30% restante se comercialice en el mercado local.

En algunos países actúa bajo lo marca de Indura.

El 41,5% de los ingresos de Air Products provienen de América

Crece en ventas, debido a mayores precios y volúmenes despachados.

El 41,5% de los ingresos totales de Air Products provienen del continente americano, así quedó demostrado en el último balance que se presentó por el segundo trimestre del año fiscal 2022, ante los operadores del mercado.

En éste trimestre, Air Products facturó u\$s2.900 millones de dólares, de los cuales las ventas en América representaron 1.200 millones de dólares. Esa cifra incluye un incremento del 12 %, respecto al año anterior, debido al aumento del 6 % en los volúmenes.

El impulso de las mayores ventas se dio, principalmente, por la recuperación de hidrógeno y la mejora de la demanda comercial. También, se debió a un aumento del 5 % en los precios y el volu-

men despachado, lo cual compensó el aumento de la energía y mantenimiento, explicó la empresa.

"A pesar del entorno económico mundial y los importantes desafíos energéticos, medioambientales y geopolíticos a los que se enfrenta nuestro mundo, el equipo de Air Products sigue cumpliendo con nuestros compromisos y con nuestro propósito superior como empresa", precisó en el informe Seifi Ghasemi, presidente y director ejecutivo de Air Products, mientras reflexionaba sobre los resultados del segundo trimestre (Q2) del año fiscal 2022 de la compañía.

Ghasemi continuó: "Nuestra gente está impulsando el progreso en nuestros megaproyectos existen-



Air Products, se fortalece en el mercado americano.

tes al mismo tiempo que desarrolla y gana otros nuevos, incluida la nueva inversión de \$ 2 mil millones para el proyecto de expansión de combustible de aviación sostenible en las instalaciones de World Energy en California".

"Al mismo tiempo, el equipo se

enfoca en la fortaleza de nuestro negocio base, firmando nuevos contratos y poniendo en funcionamiento las instalaciones en mercados clave. Esto incluye la electrónica, donde anunciamos 1.300 millones de dólares en premios in situ que demuestran nuestra continua posición de liderazgo al servicio de la creciente industria de los semiconductores".

Las ventas en Asia fueron de 751 millones de dólares, y tuvieron un aumento de un 8 % con respecto al año anterior, gracias a un aumento del 6 % en los volúmenes, especialmente en el volumen in situ de las nuevas plantas de gas industrial. Mientras que las ventas en Europa alcanzaron los 739 millones de dólares, aumentando un 32 % con respecto al año anterior. Los mayores ingresos fueron por precio y volumen, aunque resalta que el costo de la energía creció en un 24 %, un promedio más alto que en los otros continentes. Los ingresos de las filiales de Oriente Medio e India sumaron 71 millones de dólares, habiéndose aumentado en 55 millones de dólares con respecto al año anterior, principalmente por el trabajo conjunto con la empresa Jazan.



**Soldadura
Autógena**

**SOPLETES - VÁLVULAS - REDUCTORES
CORTADORES - ACCESORIOS - MINIEQUIPOS**



Brasil 691, Loma Hermosa (1657), Partido 3 de Febrero, Pcia. de Buenos Aires
Tel./Fax: 5411 4769-0916 / 4848-4614 - ventas@tssopletes.com.ar - www.tssopletes.com.ar

Es Facundo Aranguren, con diez años en el Grupo.

Air Liquide con nuevo director general



Aranguren se formó en la empresa.

Air Liquide Argentina tiene nuevo director general: Facundo Aranguren. Con una década de trayectoria en el Grupo, se formó ocupando "numerosos roles ejecutivos", siendo su última posición "como vicepresidente de Control de Operaciones del Hub América, con base en

Houston, Estados Unidos.

La llegada de Facundo Aranguren viene a reemplazar a Gonzalo Ramón, quién ocupó el cargo durante once años. Por su parte, Ramón continuará desempeñándose en tareas en el Grupo en el área Healthcare America.

Facundo Aranguren es de profesión Contador, egresado de la Universidad de Buenos Aires (UBA), y tiene una Maestría en Finanzas en la Universidad de San Andrés.

La llegada de Aranguren se da en un contexto donde el Grupo debe competir con la fusionada Linde Praxair, siendo ambas empresas las mayores proveedoras del mercado argentino.

Es en Río Grande do Sul, Brasil.

White Martins en busca del hidrógeno verde

La gobernación de Río Grande do Sul, de Brasil, firmó un memorando de estudio y entendimiento con White Martins, la empresa controlada por Linde, para identificar la instalación de una planta de hidrógeno verde en este potente estado industrial brasileiro.

El memorando identifica al puerto de Rio Grande como el sector más probable para la ubicación del proyecto. Es el mayor distrito industrial de RS, con 2.580 hectáreas, con áreas disponibles, posición estratégica y privilegiada, que

presenta sinergia con las cadenas productivas.

Además, cuenta con ventajas logísticas, como flujo de producción y recepción de materias,

Reconocida como una empresa sólida, innovadora y con un alto estándar tecnológico, White Martins actúa en todas las regiones de Brasil desde hace más de cien años y representa a Linde en América del Sur, la mayor empresa de ingeniería y gases industriales del mundo, presente en más de 100 países

EQUIGAS

Tu Solución

EN LA INDUSTRIA DEL GAS



Asesoramos

y facilitamos información técnica sobre productos y aplicaciones.



Consolidamos

en un solo lugar la compra de tus equipos y suministros.



Gestionamos

el proceso logístico desde Miami a toda América Latina.

DESDE MIAMI A TODA AMÉRICA LATINA

*"El equipo que necesitas,
el servicio que mereces"*



+1 (786) 409-7173



sales@equigasinternational.com



Un panorama de lo que viene.

Distribuidores: con buenas ventas en el 2022 y la apuesta a la compra de cilindros

La revista Airgas Noticias realizó una encuesta sobre ventas, inversión y abastecimiento.

¿CÓMO FUERON LAS VENTAS EN EL 2021?



MALAS 10%
 BUENAS 90%
 MUY BUENAS 0%

EXPECTATIVAS DE VENTAS PARA EL 2022



MALAS 16%
 BUENAS 74%
 MUY BUENAS 10%

Los distribuidores coincidieron, mayoritariamente, en sostener que las ventas fueron buenas tanto en el 2021, como lo que se espera para el 2022.

FABRICA DE CILINDROS DE ACERO SIN COSTURA
PARA GASES INDUSTRIALES Y MEDICINALES

IRAM CERTIFICACION DE CONFORMIDAD DE LA FABRICACION ISO 9001-1
SELO CONFORMIDAD NORMA IRAM 2526 - 2532 APROBADO
DPS N°:041
MZ

- O₂ (oxígeno)
- N₂ (nitrógeno)
- N₂O (óxido nítrico)
- Ar (argón)
- CO₂
- Aire comprimido

CO₂ (anhídrido carbónico para industrias y choperas).

Centro de pruebas hidráulicas con sello IRAM

MOZART S.R.L.

Ucrania 1564 - (1822) - V. Alsina - Lanús (O) - Buenos Aires - República Argentina
Tel./Fax: 4218-3690 (rot.) - info@mozartsrl.com.ar - www.mozartsrl.com.ar

La revista Airgas Noticias realizó una encuesta sobre ventas, inversión y abastecimiento, a 56 distribuidores ubicados a lo largo y ancho del país.

El principal resultado es que una amplia mayoría ve "buenas" y "muy buenas" ventas en lo que resta del 2022, mientras que la primera inversión a realizar durante el año será la compra de cilindros para los diferentes gases. Como explicamos en otras páginas, el anormal abastecimiento de argón empieza a ser el principal problema del sector.

Las ventas

Las dos primeras preguntas versaron sobre las ventas en el año 2021 en el año 2022. Al respecto, el 90% de los encuestados recordó que las ventas en el '21 fueron "buenas", mientras que solo un 10% señaló que fueron "malas". En función de esa perspectiva, se los consultó por cómo vendrían las ventas en el corriente año. Un 74% afirmó que serían "buenas" y un 10% "muy buenas". Mientras

que un 16% concluyó que serían "malas".

Lo que se puede decir entonces es que de un 2020 donde se había frenado las ventas por completo, a excepción del oxígeno medicinal que fue lo único que se comercializó mayoritariamente, el 2021 comenzó a darse "vuelta la perspectiva". La tendencia del año pasado y lo que viene para el 2022, confirma que presenta muy buenos panoramas en lo que tiene que ver, principalmente, en el rubro industrial.

Esas perspectivas de buenas ventas demuestran que la recuperación de la actividad industrial se sostiene trimestre a trimestre, según los datos del Indec o consultoras privadas. También se confirma que algunos rubros, más que otros, consolidan "un crecimiento genuino y no un mero rebote económico", como señaló el economista Orlando Ferreres.

La alta demanda de gases, también, se entiende en función de
(Continúa en página 24)



airgas

ARGENTINA DE GASES S.A.

Alquiler de respiradores
con soporte técnico las 24 hs

OXIGENO MEDICINAL Y HOME CARE
CONCENTRADORES, RESPIRADORES, BPAP, CPAP, TUBOS DE OXIGENO

OXÍGENO INDUSTRIAL
ARGÓN, CO2, NITRÓGENO, MEZCLAS ESPECIALES

Asunción 1599 - Martínez - Pcia. de Buenos Aires
Tel.: 4717-5575 / 4717-3670
info@argentinadegases.com.ar

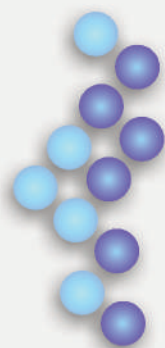
Establecimiento habilitado por Ministerio Salud | Pcia. de Buenos Aires - ANMAT 6052



Visita nuestra web



www.airgasnoticias.com



GCSA

GASES COMPRIMIDOS S.A.

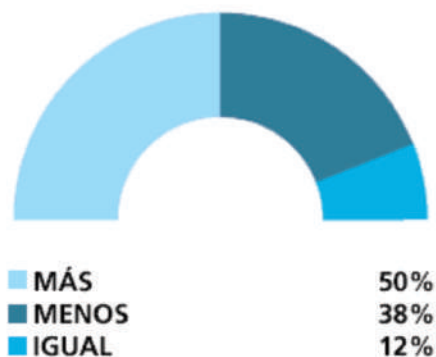


Luis M. Drago 6245
Munro, Buenos Aires
(B1606CIQ)
Tel.: 4762-5692 / 0372
Fax: 4756-2338
info@gases.com.ar

www.gases.com.ar

Planta Pilar
Calle 17 y 9
Pilar, Buenos Aires
(B1629MXA)
Tel.: 0230-4496009
Fax: 0230-4496486

EN VOLUMEN, ¿CUÁNTO SE VENDE RESPECTO A LOS MOMENTOS DE PRE PANDEMIA? (AÑO 2019)



¿A DÓNDE SE DESTINARÁN LAS INVERSIONES QUE PIENSAN REALIZAR EN 2022?



¿HAY INCONVENIENTES EN EL ABASTECIMIENTO DE PRODUCTOS?



*(Principalmente falta de argón)



comercialización de producto, medido en volumen, continúa creciendo y así se consolida una demanda firme y constante.

Abastecimiento

Otra de las preguntas realizadas a los distribuidores fue que precisaran si tenían o no inconvenientes de abastecimiento de producto, y el 62% respondió que no tiene problema alguno.

Mientras que un 38% dijo que tiene dificultades de abastecimiento, especialmente por la escasa entrega de argón. También se mencionó, en una bajísima proporción, algún inconveniente con el co2.

Respecto, a la escasez de argón es un tema que se desarrolla en otra nota de esta edición.

En cuanto a la inversión que piensan realizar en el 2022, el 42% de los distribuidores se inclinó por la compra de cilindros. Lo cual explica que si hay crecimiento en la demanda, el que tiene envases toma parte de ese incremento y crece en participación.

En segundo lugar se ubicó con el 34% la adquisición de vehículos, y mayoritariamente se fundamentó para la renovación de flota. Puntuales fueron los casos por la ampliación de la misma.

Sobre la característica que tienen los distribuidores encuestados, el 72% se declaró como un distribuidor independiente que tiene dos, tres o más proveedores de gases.

Familiares y con décadas de trabajo



En 2015 revista Airgas Noticias realizó una encuesta más amplia para el 3º Congreso de los Gases del Aire, que organizó en su momento, y en ese trabajo se indicó que la antigüedad promedio de los distribuidores era de 30 años y más.

Que el perfil, principalmente, es una empresa familiar, cuyo origen es de conocer de cerca el negocio. Que los fundadores fueron ex empleados de grandes empresas productoras o choferes de distribuidores.

En 2015 revista Airgas Noticias realizó una encuesta más amplia para el 3º Congreso de los Gases del Aire, que organizó en su momento, y en ese trabajo se indicó que la antigüedad promedio de los distribuidores era de 30 años y más.

Que el perfil, principalmente, es una empresa familiar, cuyo origen es de conocer de cerca el negocio. Que los fundadores fueron ex empleados de grandes empresas productoras o choferes de distribuidores.

O los actuales propietarios continúan por herencia familiar. Al igual que en esta nueva encuesta, las empresas distribuidas consultadas están ubicadas en las provincias de Misiones, Entre Ríos, Córdoba, Mendoza, San Juan, Salta, Santa Cruz, Santa Fe, La Pampa, Tucumán, Buenos Aires y Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

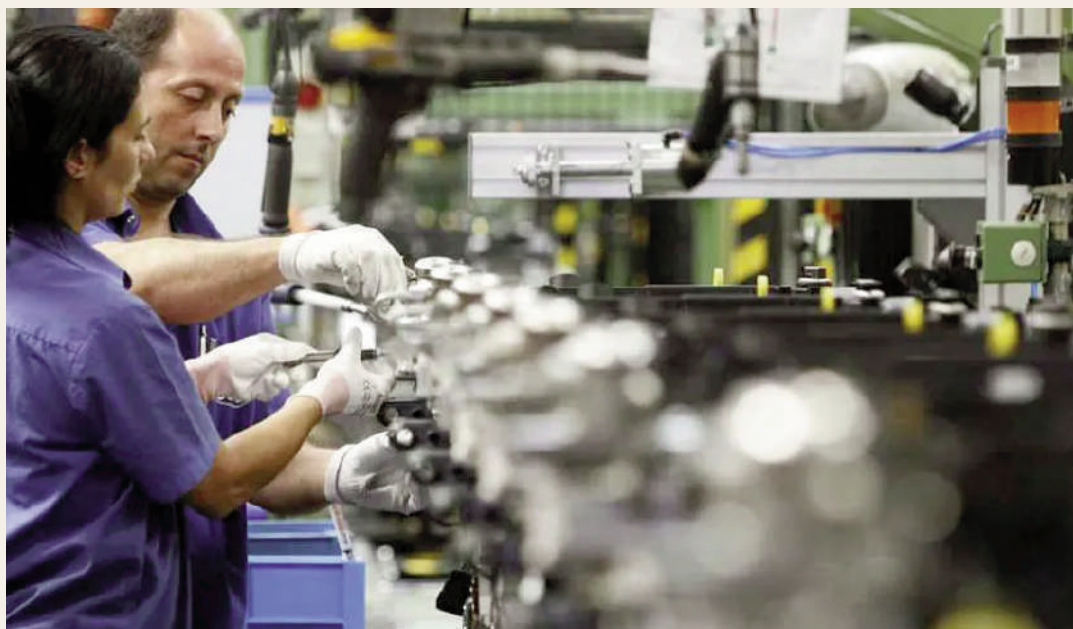
La producción industrial pyme crece, según CAME

La producción de la industria manufacturera pyme subió 3,4 por ciento anual en abril, a precios constantes, pero tuvo una retracción de 0,5 por ciento con respecto a marzo, según estimaciones de la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME).

La entidad señaló en un informe que la actividad refleja una desaceleración en relación al mes previo, cuando el crecimiento anual alcanzó el 8,5 por ciento y de manera mensual la suba había llegado al 2,1 por ciento.

De acuerdo con el Índice de Producción Industrial Pyme (IPIP), el uso de la capacidad instalada de las empresas, en el cuarto mes del año, se ubicó en 70,4 por ciento, 1,2 puntos porcentuales por debajo de marzo, con los niveles más elevados en el rubro Textil e Indumentaria (75,8%) y los más bajo en el segmento Alimentos y Bebidas (68%).

"Los pedidos de producción se mantuvieron firmes durante el mes, pero las empresas tuvieron mayores dificultades que lo ha-



La recuperación del mercado interno y la vuelta a la normalidad después de la pandemia empujan hacia arriba los índices de producción industrial en las pymes.

bitual para producir por las demoras en las entregas de materia prima", señalaron desde la entidad gremial empresaria. Asimismo, destacaron que "en abril, la industria no tuvo problemas de demanda porque el mercado se mostró muy dinámico, pero sí problemas de producción por el encarecimiento y

desabastecimiento de insumos". El informe indica que el 62 por ciento de las pymes consultadas evaluó la situación actual de su empresa como buena o muy buena, 1,4 puntos porcentuales por encima de marzo. A su vez, el 61,0% de las empresas de la muestra trabajaron con utilidades positivas (vs

61,5% en marzo).

En cuanto a las expectativas para los próximos 2 meses, el estudio arroja que el 10% de las industrias espera que su producción aumente, el 5% que disminuya y el 85% que se mantenga sin cambios.

Sector por sector

Indumentaria y textil: la producción subió 4,3% anual en abril y bajó 9,3% en la comparación mensual. Los pedidos de producción de ropa de invierno se mantuvieron firmes a lo largo del mes y el sector trabajó con el 75,8% de sus instalaciones, que son niveles relativamente elevados.

Productos químicos y plásticos: la producción cayó 2,5%

anual en abril y 14,4% mensual. El uso de la capacidad instalada fue de 70,5%, 2,9 puntos porcentuales por debajo de marzo.

Papel, cartón, edición e impresión: la producción bajó 0,9% anual en abril y 0,9% mensual. Pero el uso de la capacidad instalada subió 0,8 puntos porcentuales, a 70,5%.

Alimentos y bebidas: la pro-

ducción bajó 0,2% anual en abril y 5,5% mensual. Se trabajó con 68% de la capacidad instalada, 5,1 puntos menos que en marzo.

Metálicos, maquinarias, equipos y material de transporte: la producción subió 11,6% anual en abril y 12,1% mensual. El sector está muy activo impulsado por las mayores inversiones que vienen realizando la industria y el

agro. En abril se trabajó con 69,8% de la capacidad instalada, 0,9 puntos porcentuales arriba de marzo.

Maderas y Muebles: la producción bajó 7,1% anual en abril y subió 6,9% mensual. Las empresas trabajaron con el 72,9% de sus instalaciones, 1 punto porcentual por encima de marzo.

Esta tecnología les dio un diferencial especial.

Un emprendimiento alimenticio con base en la criogenia

Deborah Haiek y su hija Sofía utilizan la criogenia para realizar viandas ultras congeladas.

Hace poco más de dos años, Deborah Haiek, de 54 años, y su hija, Sofía Schwartzman, de 26, se dedican a crear "comidas súpercongeladas" y gestionar su envío a domicilio.

A diario, madre e hija se dividen la difícil tarea de coordinar la atención de los clientes y de monitorear de cerca la cadena de valor de Simple Food, desde la cocina a los freezers industriales. Según definen sus dueñas, el diferencial del emprendimiento es el uso de la tecnología criogénica. ¿Qué es esto? Un enfriamiento ultra rápido que tiene la ventaja de formar muchos núcleos de cristales y cristales más pequeños alrededor del alimento que impide que se rompan sus células, como sucede en el congelado convencional. "Es un proceso mediante el cual no se pierden líquidos, sabores, aromas ni nutrientes, y no se le agrega ningún tipo de aditivo ni conservante a las recetas ori-



La criogenia sirvió para darle estrategia a un modelo de negocio que se basa en productos congelados, cocinados, y listos para calentar e ingerirlos.

ginales. El compromiso con lo saludable es muy importante para nosotras. Durante la criogenia, los platos ya preparados y fraccionados se introducen en un gabinete especial cuya temperatura se lleva a 40 grados bajo cero, y logramos que un plato se congele en apenas 30 minutos", explica Sofía. Deborah es ingeniera industrial, pero hace años se dedicó a criar a sus tres hijas. Siempre había querido tener un emprendimiento propio relacionado con la comida, pero mi vida familiar me lo impedía. "La nutrición es una de mis pasiones. Esta técnica es muy utilizada en Europa y Estados Unidos y acá la emplean sólo empresas grandes

para los productos congelados que venden en los supermercados. Cuando la conocí, lo primero que pensé es que este sistema me permitiría tener una empresa como yo quería, sin necesidad de trabajar las noches y los fines de semana, que era mi preocupación". Además, Sofía, licenciada en Administración, agrega que detectaron un nicho en el mercado: "En los últimos tiempos es notable cómo se va sumando gente que no puede o no quiere cocinar y terminan pidiendo delivery. Y los que hacen dieta compran viandas. Como la gente que hace dieta come muy poco durante el día, la comida debe ser muy sabrosa. Por eso,

la criogenia es fundamental para las viandas light. Las mujeres que consumen viandas light lo saben: están hartas de comer desabrido día tras día". Deborah explica que los consumidores notan rápidamente la diferencia con otras viandas conservadas de otras formas: "las zanahorias después de descongeladas tienen un color naranja vivo, las chauchas son verdes y sobre todo, las carnes rojas y blancas tienen una excelente respuesta a este proceso. Son ricas y no se endurecen". Empezaron tímidamente y hoy toman pedidos en Capital Federal y la Zona Norte del Gran Buenos Aires, incluso Nordelta y Pilar.

Visita nuestra web



www.airgasnoticias.com

OXITESA

Una Solución en Gases del Aire

ALQUILER Y VENTA DE

- . Plantas PSA
- . Compresores de Aire
- . Bombas de Aspiración

**PROVISION Y MONTAJE DE PLANTAS
CRIOGENICAS (Origen India)**

- . Instalaciones llave en Mano de Gases Especiales (CONCOA)
- . Instalaciones llave en Mano de Gases Medicinales



www.oxitesa.com.ar

Av. Ex Combatientes de Malvinas
y Barrio Santa ana

Salta Capital, Salta, Argentina

Tel +54 0387 154 535 734

+54 0387 4010202

oxitesa@gmail.com

info@oxitesa.com.ar





SURMEDIKAL

OXIGENOTERAPIA

**OXÍGENO MEDICINAL
GASES DEL AIRE Y ESPECIALES
SOLUCIONES Y SERVICIOS**

Av. 12 de Octubre 2857 | Quilmes | Buenos Aires | Argentina
www.surmedikal.com.ar
(54-11) 4250-2410

