

# AIR GAS

## NOTICIAS

**TECNOLOGÍA  
& INNOVACIÓN**Año 13 - Nro. 68 - \$300 - Noviembre 2022  
Buenos Aires - Argentina

## Balance y perspectiva

Un año donde las ventas tuvieron un ritmo sostenido, pero que fueron opacadas por la cuestión inflacionaria, la devaluación y la incertidumbre de precios, que afloró en algunos meses del año. El 2023 es de esperar que las condiciones macroeconómicas mejoren y seguir apostando a este nivel de ventas (o más) en el mercado interno.

**La fusión Linde Praxair  
en la Argentina**

A la espera de veredicto de la CNDC.

**Promueven oxigenoterapia  
en Buenos Aires**

La Sociedad de Tisiología y Neumología.

**Rmatus amplió  
su laboratorio**

Con más equipos y espacio.



# GASCARBO

Una empresa argentina productora de gas carbónico licuado



Saavedra 2951 - (B1618ACN)  
El Talar - Buenos Aires - Argentina  
Tel./Fax: (54-11)-4727-8242  
contacto@gascarbo.com.ar

[www.gascarbo.com.ar](http://www.gascarbo.com.ar)





# INPROCIL

INDUSTRIA PRODUCTORA DE CILINDROS



Diámetro (mm)	Capacidad de Gas (m3)	Capacidad Hidráulica	Longitud (mm)	Peso (Kg)
140	1/2	3,3 Lts.	390	9
140	1	6,6 Lts.	655	13
140	1 1/2	10 Lts.	870	19
140	2	13,3 Lts.	1110	23
232	4	20 Lts.	680	28
232	5	25 Lts.	820	31
232	6	30 Lts.	920	35
232	7	35 Lts.	1045	39
232	8	40 Lts.	1180	43
232	9	45 Lts.	1300	47
232	10	50 Lts.	1420	51
244	6	30 Lts.	860	40
244	8	40 Lts.	1100	48
244	10	50 Lts.	1330	57

INPROCIL S.A.

Oficinas y Centro de Logística: Puan 3566(1678) Caseros, Bs.As. Argentina

Fábrica: Pte. Illia 938 (2840) Gualeguay Entre Ríos, Argentina.

Tel +54 11 4759 0256 / 4759 6874

e-Mail: ventas@inprocil.com / claudia@inprocil.com



Normas: IRAM 2526; IRAM 2533; ISO 9809



[www.inprocil.com](http://www.inprocil.com)



## STAFF

# AIRGAS NOTICIAS

### Director - Editor

Enrique Octavio Mujica

### Administración web

Pedro Magnacco

### Diseño

Lautaro Rodríguez

### Fotografía

Marcelo Magnacco

### Redacción, Administración y Publicidad

Luzuriaga 1890 - Hurlingham

(1686) Pcia. Buenos Aires

Tel: 2197-3601

15-4144-4902

mujicaasoc@yahoo.com.ar

www.airgasnoticias.com

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las

notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de la Dirección.

## EDITORIAL



# Un año para reflexionar

**E**l industrial y comerciante pyme argentino, a partir de su trabajo diario, es merecedor de un "master" de cómo sobrevivir a la inflación, las devaluaciones, remarcaciones y situaciones injustificadas.

Así podríamos decir que fue el año. Sin embargo, no fue un año tan malo respecto al volumen de ventas que se dio en la distribución y producción de gases del aire y el oxígeno.

En esta edición hacemos una evaluación por los distintos momentos donde paso el sector y cuáles son los resultados y las expectativas que tienen los propios jugadores del negocio.

La apuesta a potenciar el mercado interno, la recuperación de los salarios y lograr una

estabilización macroeconómica, parecerían ser los ejes que buscan dar estabilidad y perspectiva en el 2023 a una economía, que no lo encontró en el 2022.

Es necesidad encontrar mayor previsibilidad a una economía que necesitan andar precios y domar a la inflación galopante, porque merece una urgente solución. Y esa solución requiere el compromiso de todos los actores de la economía.

Por último, es el deseo de todo el equipo que compone AIRGAS Noticias que tengan un año Felices Fiestas, que finalicen bien este año y que tengan un mejor 2023. A cargar las pilas y a seguir trabajando.

Nosotros, con la edición papel nos vemos el año que viene. Mientras tanto, seguí informándote semana a semana en [www.airgasnoticias.com](http://www.airgasnoticias.com)

# RMatus<sup>SRL</sup> GASES ESPECIALES

**Ar** Argón

**He** Helio (Alta pureza - líquido - globos)

**Ne** Neón

**Xe** Xenón

**H2** Hidrógeno

**N2** Nitrógeno

**O2** Oxígeno

**SH2** Sulfuro de Hidrógeno

**Sf6** Hexafluoruro de Azufre

**HCl** Cloruro de Hidrógeno



## Mezclas Especiales:

- LADAR VISION
- VISX-1
- LASERSIGHT
- LASER MIX 50
- LASER NIDEX
- BUFFERS
- LASER MIX 25
- SCHWING
- MIX 95

- Consultar por gases o mezclas que no estén en el listado -

**[www.rmatus.com](http://www.rmatus.com) - (54 11) 4484-5713 - [info@rmatus.com](mailto:info@rmatus.com)**





# GS GROUP

## TAPAS TULIPA

**FABRICADAS EN CHAPA  
RÁPIDA ENTREGA**



**GASES SUDAMERICANOS S.A.**  
PRODUCCIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE GASES

- **OXÍGENO MEDICINAL**
- **GASES INDUSTRIALES**

- **OXÍGENO - NITRÓGENO**
- **ARGÓN - GAS CARBÓNICO**
- **MEZCLAS - ACETILENO**
- **PRUEBAS HIDRÁULICAS**

📍 Autopista N° 9 (Rosario - Buenos Aires) Km 279  
Alvear, provincia de Santa Fe (acceso por colectora oeste)

✉ [consultas@gasessudamericanos.com](mailto:consultas@gasessudamericanos.com)

☎ (0341) 518 4041

[www.gasessudamericanos.com](http://www.gasessudamericanos.com)

Respecto a la unión en la Argentina entre Linde y Praxair.

# Sigue objetada la fusión, pero la CNDC no se expide

A un año de la medida.



A un año de que La Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC) objetara, mediante Resolución, la fusión entre Linde y Praxair, en la Argentina, todavía no existe una resolución definitiva que diga si se deben desprender de activos o no.

Según pudo reconstituir AIR-GAS Noticias, la CNDC continuaría con la tesitura de no aprobar la fusión. También, se supo, que todavía está elaborando un fallo o resolución definitiva para este caso.

Se debe tener en cuenta que la elaboración lleva un par de meses, pues será el resultado de la audiencia informativa, realizada el 26 de mayo pasado, donde ambas operadoras dieron explicaciones a la objetada fusión.

La objeción, cabe recordar, se debió a que de aprobarse la fusión en el país, Linde hubiera representado más del 55% del mercado. Una situación que se choca con la Ley de Competencia.

no se concretó, en el día a día, ambas empresas están unificadas en la conducción opera-

cional y comercial, pero mantienen facturaciones separadas porque todavía no está

unificada la Clave Única de Identificación Tributaria (CUIT).



Nuestros equipos son utilizados en aplicaciones médicas e industriales, con diseños en base a sus requerimientos y necesidades.

## DIVISIÓN GENERADORES DE OXÍGENO

Diseñamos, fabricamos, comercializamos generadores de oxígeno del 95% al 99,9% y sistemas de provisión de oxígeno de la más alta pureza.



## DIVISIÓN ELECTROMEDICINA

B-Gate S.A, desde 2018, es Distribuidor Autorizado de Dräger, comercializando equipos de anestesia, respiradores para pacientes adultos, pediátricos y neonatales, monitores multiparamétricos, incubadoras, servocunas y una amplia gama de accesorios y consumibles dedicados y genéricos.

Dräger



## DIVISIÓN COMPRESORES Y BOMBAS



Dante H. Lugo 660 | Bernal | Quilmes | Pcia. Buenos Aires





**GAS CARBONICO  
CHIANTORE S.A.I.**

**"Una empresa 100 % nacional que produce  
dióxido de carbono desde hace 50 años"**



**Empresa con Sistema de gestión de la  
calidad certificado bajo norma ISO 9001:2015**

**Av. General Savio 2952 - Villa Maria  
CP 5900 - Provincia de Córdoba - Argentina  
Tel: (54-353) 4533704 / 4537012 / 4535621  
Fax: (54-353) 4535482**

**[www.gaschiantore.com.ar](http://www.gaschiantore.com.ar)**



**BRAGAS S.A.C.I.F.I.A.**

**Una empresa argentina con 45 años  
de experiencia en el mercado**

**Oxígeno Industrial**

**Una solución de calidad para el trabajo diario**

**Planta :** Del Tejar 5256, G. Laferrere, Ruta Nacional 3, Km 27,700, Pcia. Buenos Aires TE (011) 4626-0681  
**Administración y Ventas:** Las Heras 1064, Ramos Mejía, Pcia. Buenos Aires TE (011) 4658-7063/7081  
E-mail: [bragassa@speedy.com.ar](mailto:bragassa@speedy.com.ar)

Consolida el mercado nacional e inaugura en España en siete meses.

# Oxitesa crece local e internacionalmente

Conversamos con Álvaro Herrera, presidente y fundador de la firma, sobre la marcha en Argentina, España y Perú.



La diversificación de los negocios, una constante de la firma salteña.

**O**xitesa continúa la consolidación de su trabajo tanto en la provincia de Salta como en los distintos negocios internacionales, concentrados en España y el Perú. Para saber más de ésta actualidad, el ingeniero Álvaro Herre-

ra, presidente y fundador de la firma, conversó con AIRGAS Noticias.

"Venimos bien en el trabajo que desarrollamos en Salta. Estamos creciendo con nuevos contratos y en el incremento de nuevos usuarios. En líneas

generales no tenemos inconvenientes en el plano comercial. Sin embargo, lo que nos provoca precaución es la situación macroeconómica. Principalmente, la cuestión inflacionaria y la disponibilidad de dólares para las importaciones, que en nuestros casos dependemos de equipos y productos que vienen del exterior", explico Herrera.

Esas variables macroeconómicas, que impactan en costos y subas de materiales y equipos, Herrera precisó "qué se hace difícil renegociar con el Estado y privados los precios de los contratos o cumplir con los precios pactados. Varios incrementos de precios se dan en productos que están a precio dólar".

Respecto al consumo de oxígeno medicinal, precisó que "después de la pandemia se volvió a los niveles de producción y consumo previos". Por este contexto, Herrera señaló que el objetivo es poner el acento en el rubro industrial, principalmente en la minería. La provincia de Salta, en éste ru-

## Fábrica de Capuchones y Bridas para Tubos de Gas



**AHORA  
TAMBIÉN  
TULIPAS**

**METALURGICA  
ERRECE**  
MATRICERIA - PRODUCTOS INDUSTRIALES

Calle 97 (San Pedro) Nº4979  
(1653) Villa Ballester - Pcia. de Buenos Aires  
Tel.: (011) 4768-7957 - Fax: (011) 4738-2272  
metalurgicaerrece@hotmail.com

[www.metalurgicaerrece.com.ar](http://www.metalurgicaerrece.com.ar)





Alvaro Herrera explicó los planes que tiene para la empresa en los distintos mercados en donde actúa.

bro, es una de las mayores productoras.

"Para esta diversificación contamos con una planta que está en funcionamiento y que está respondiendo muy bien en materia de productividad", aseveró el empresario.

Por último, no dejó de mencionar que "el proyecto de Chubut (la instalación de una planta de producción de oxígeno medicinal en esa provincia) sigue firme y continuamos evaluando el tipo de inversión a realizar, si tomamos o no créditos para seguir avanzando, entre otras cosas".

#### Los horizontes internacionales

En el plano de los negocios internacionales, Herrera adelantó que dentro de siete meses ya estará operando la planta de oxígeno que adquirió en España, en Castilla la Mancha. "Ya tenemos conversaciones avanzadas con los potenciales clientes y estamos viendo de tomar algún tipo de préstamo para financiar los primeros pasos comerciales", dijo.

La estrategia en tierras ibéricas tiene que ver también con la experiencia preexistente en Salta, por eso un grupo de ingenieros de Salta ya trabajan junto al personal de Oxitesa España para la elaboración de todos los sistemas e infraestructura hospitalaria que ofrecerán en este mercado.

Por otro lado, en Perú, donde desarrolla el negocio de la distribución de co2 para la industria de las bebidas gaseosas,

enfaticó que "va a toda marcha" y precisó que en estos momentos "estamos vendiendo más de lo que nuestros proveedores pueden abastecernos".

Por ésta situación, adelantó que "ya estamos estudiando la inversión para instalar una planta propia y que nos permi-

ta dar un salto de crecimiento en el mercado peruano".

También estamos vendiendo oxígeno medicinal que, en su momento con la pandemia fue muy vigorosa la demanda, pero que en este momento volvió a la normalidad.

Como se ve, y pese a los vaivenes, la situación para Oxitesa

se expresa con un horizonte de desarrollo. "Estamos dando pasos más controlados, porque las inversiones, en estos momentos, son más grandes y debemos ser cautos y seguros", Herrera concluyó.



# Quimigas

s.a.i.c.

Gases Industriales y Especiales

**Fabricación de Acetileno**  
**Planta fraccionadora de:**  
Oxígeno - Nitrógeno - Gas Carbónico.  
**Taller autorizado para adecuación de cilindros (P. H. y R. M. P.)**  
**Comercialización de:**

- Argón y sus mezclas.
- Gases puros y de Alta Pureza.
- Mezclas Industriales & Especiales.
- SF6 - Xenón - HCL - Helio

**Y ADEMÁS**

- Equipos y Accesorios para soldadura.
- Electrodo.
- Alambres.
- Carburo.
- Cilindros de Aceros y Aluminio.
- Instalaciones para gases industriales y medicinales

Santa M. de Oro y Uruguay  
C.P. 2804 Campana - Prov. de Bs. As.  
Tel.: 03489-493013 / 493026 / 421923  
E-mail: quimigas@arnetbiz.com.ar

## MATAFUEGOS



## DIVISION CILINDROS

Luis Pasquinelli e Hijos S. A.



**Cilindros para gases industriales y medicinales.**  
**Cilindros para GNC.**



Saladillo 1884 (1712) Castelar Buenos Aires  
54114624-0067 y rotativas  
www.dragomatafuegos.com  
dragomatafuegos@dragomatafuegos.com





CILINDROS

*Se instaló en el Hospital Municipal y abastecerá, también, a distintos CAPS.*

# Henderson con nueva planta

Tiene capacidad  
para producir  
10.000 m<sup>3</sup>  
de oxígeno por año.

**E**l intendente de Hipólito Yrigoyen, Ignacio Pugnaroni, junto al Ministro de Salud de la Provincia, Nicolás Kreplak dejó, formalmente, inaugurada la nueva planta de Oxígeno Medicinal en el Hospital Municipal Dr. Saverio Galvagni, de la ciudad de Henderson.

La nueva planta tiene capacidad para producir 10.000 m<sup>3</sup> de oxígeno por año. El oxígeno

llega a las 43 camas, incluido el quirófano. Cuenta con 300 metros de tendido de caños, y todos los cabezales cuentan con aire comprimido y aspiración. Además de proveer oxígeno medicinal a cada área del Hospital, la planta cuenta con equipamiento de reducción para la carga de tubos, los cuales se utilizan en los CAPS del Distrito, informaron desde la municipalidad.

La obra fue financiada por el Ministerio del Interior de la Nación a través de la Secretaría Nacional de Municipios (Programa Municipios de Pie). La planta de Henderson es la que se adquirió en el lote de 17 equipos de producción de oxígeno medicinal en el momento más intenso del Covid 19. Las mismas se fueron adaptando y poniendo a punto en distintos



Otra planta que se inaugura en Buenos Aires.

hospitales de la provincia. Con una importante inversión, la Gobernación de Buenos Aires

dio autonomía a los distintos hospitales del interior provincial.

## PLANTA DE GASES INDUSTRIALES Y MEDICINALES



**DSJ**

f i o e g  
www.dsjsa.com.ar

**Ferretería Industrial:** Javier Muñiz 181 · 0236 4424020  
**Planta de Gases:** Císaro 1969 (Parque Industrial de Junín)  
☎ 0236 4630019 📞 236 4577643  
**Suc. Santa Rosa (La Pampa)** Av. Perón 1925 · 2954 239038





# CASCIa

## Productora Argentina de Gases

Única planta elaboradora de oxígeno y nitrógeno del NOA, NEA y centro del país

Habilitada por ANMAT

### Gases Medicinales

- Logística criogénica corta, media y larga distancia.
- Instalaciones en hospitales, clínicas y sanatorios
- Oxígeno terapia domiciliaria

### Gases Industriales

- Fábrica de acetileno
- Argón • Mezclas de gases
- Planta de fraccionado de gas carbónico



COMPROMISO • TECNOLOGÍA • CALIDAD • CONFIANZA

 **Oxígeno 100% Argentino**

Ruta 301 - Km 18 - Parque Industrial - San Isidro de Lules  
+54 9 381 481 7334 - CP 4128 - Lules - Tucumán - Argentina  
[casciagases.com.ar](http://casciagases.com.ar)

 **CASCIa**  
Productora Argentina de Gases



*Los pacientes en Argentina sigue siendo muy bajo y requiere una acción de todo el sector.*

# Médicos bonaerenses promueven la oxigenoterapia

Es la Sociedad de Tisiología y Neumología realizó dos simposios en Bahía Blanca y Tres Arroyos.

**E**n la Argentina el crecimiento del servicio de oxigenoterapia, sin dudas, será mucho más rápido y efectivo si la propuesta es informada y explicada por la parte médica, con el fin de concientizar tanto a los que prescriben como al paciente.

En ese sentido, recientemente, la Sociedad de Tisiología y Neumología de la Provincia de Buenos Aires comenzó a desarrollar un ciclo de charlas para la concientización de la oxigenoterapia y otras alternativas terapéuticas en el sudeste provincial.

El primer Simposio fue en la ciudad de Bahía Blanca, mientras que el último, lo realizaron en la ciudad de Tres Arroyos, con muy buena asistencia de público.

Los temas que trataron en este encuentro serán el uso del oxígeno en el deporte, prevención de lesiones, asma, ejercicio y evaluación respiratoria en ejercicio. A la par, se trabajó sobre oxígeno y rehabilitación en EPOC, uso de medicina hiperbárica en coronavirus y dolores e inflamación, más cuestiones básicas de ventilación no invasiva. La propuesta estuvo dirigida a deportistas, profesores de Educación Física, kinesiólogos, técnicos respiratorios y de cámara hiperbárica, enfermeros, médicos y público en general.

La iniciativa de la Sociedad de Tisiología es interesante porque la oxigenoterapia en la Argentina todavía sigue siendo un

mercado muy chico, y una materia pendiente de crecimiento para el sector.

Diversas empresas del sector, coinciden que en la Argentina no llega a los 25.000 pacientes

en todo el país de oxígeno terapia. Este número, que se concentra en Ciudad Autónoma de Buenos Aires y Gran Buenos Aires, es un poco menos que el 5% de los pacientes que hay en

España por ejemplo, que alcanzan los 650.000.

La cifra local y la de España, demuestra el camino a construir entre todo el sector. Desde el sector médico hasta las productoras y proveedores de servicios. Cómo se ve es un horizonte comercial que debe aunar esfuerzos y desarrollar estrategias para avanzar.

**La línea más completa de Sopletes, Válvulas Reguladoras de Presión Industriales y Medicinales**

**Línea Industrial**

Equipos Industriales para Soldar, Cortar y Calentar

**Productos industriales, medicinales y especialidades para cualquier aplicación**

**Línea Medicinal**

Equipos Medicinales para Oxígeno Terapia e Instalaciones Hospitalarias

**Alta Pureza y Gases Especiales**

Equipos para control de gases en Instrumentación, Cromatografía y Procesos Industriales

**Argenflow**

Tel.: (011) 4767-6445  
Fax: 4767-0414  
Email: [info@argenflow.com.ar](mailto:info@argenflow.com.ar)  
Corrientes 3560, San Andrés  
Pcia. de Buenos Aires  
[www.argenflow.com.ar](http://www.argenflow.com.ar)



Más de 40 años  
sirviendo a las industrias  
que utilizan gases  
comprimidos



[www.valvulasvp.com.ar](http://www.valvulasvp.com.ar)

José María Moreno 1459 (1607) Villa Adelina - Buenos Aires

Tel./Fax: 5411 4766-8582 / varelaperic@datamarkets.com.ar

*Una empresa nacional  
que abastece al futuro*



**COMARGAS**  
COMPAÑIA ARGENTINA DE GASES

PRODUCTORA DE ACETILENO

PLANTA INDUSTRIAL Y VENTAS | Tel.: +54 11 4693 4008 Líneas Rotativas

En el gasoducto de 543 kilómetros trabajarán 250 soldadores.

# Los números de la soldadura en el GPNK

Se utilizarán: 141 mil kilos de alambre, 31 mil metros cúbicos de gases, 18 mil kilos de electrodos y 80 mil kilos de Flux.

**D**ías pasados comenzaron las primeras soldaduras de caños del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner (GPNK), las cuales se concretaron a la altura de la localidad bonaerense de Salliqueló, donde se encuentra uno de los frentes de obra del ducto que se construirá para permitir una mayor evacuación del gas natural de Vaca Muerta, en Neuquén.

La empresa Energía Argentina informó a AIRGAS Noticias que la soldadura permitió la primera unión de los caños de 36 pulgadas de 12 metros de largo, fabricados en la planta de Tenaris-SIAT de Valentín Alsina, que son parte de un total de 48 mil que demandará la obra.

Desde la Jefatura de Calidad de la empresa que tiene a su cargo la construcción, detallaron la cantidad de electrodos que se utilizarán y los soldadores que realizarán los respectivos trabajos.

● En el Tramo 1 y Tramo 2, que totalizan 440 km, (cañería de 36x12,7 mm y 36x19,05 mm), se utilizará para la soldadura de la Línea Regular, un proceso automático GMAW con protección gaseosa, que consumirá un total aproximado de 55.000 kg de alambre y 31.000 metros cúbicos de gas. En las plantas de Doble Juntas, se usará un proceso SAW, que consumirá un aproximado



Miles de kilos de electrodos y alambres, para una obra emblemática.

de 24.000 kg de alambre más 80.000 kg de flux.

● En el Tramo 3, que totaliza 130 km, (cañería de 36x12,7 mm y 36x19,05 mm), se utilizará para la soldadura de la Línea Regular, una combinación de procesos SMAW-FCAW, que consumirá un total aproximado de 10.000 kg de electrodo revestido, y 38.000 kg de alambre autoprotegido.

● En los Tramos 4.1 (cañería de 30x8,12 mm) y Tramo 4.2 (cañería 36x10 mm), que totalizan 110 km, se utilizará para la soldadura de la Línea Regular, una combinación de procesos SMAW-FCAW, que con-

sumirá un total aproximado de 8.000 kg de electrodo revestido, y 24.000 kg de alambre autoprotegido.

● En el Tramo 1 y 2 trabajarán 120 soldadores; En el tramo 3: serán 70 soldadores; Y en el Tramo 4.1 y 4.2: serán 60 soldadores.

## FABRICA DE CILINDROS DE ACERO SIN COSTURA PARA GASES INDUSTRIALES Y MEDICINALES



DPS N°:041



- O<sub>2</sub> (oxígeno)
- N<sub>2</sub> (nitrógeno)
- N<sub>2</sub>O (óxido nítrico)
- Ar (argón)
- CO<sub>2</sub>
- Aire comprimido

CO<sub>2</sub> (anhídrido carbónico para industrias y choperas).

Centro de pruebas hidráulicas con sello IRAM

**MOZART S.R.L.**

Ucrania 1564 - (1822) - V. Alsina - Lanús (O) - Buenos Aires - República Argentina  
Tel./Fax: 4218-3690 (rot.) - info@mozartsrl.com.ar - www.mozartsrl.com.ar





## APLICACIÓN GASES DEL AIRE / 200 BAR

DIÁMETRO (mm)	VOLUMEN (litros)	LONGITUD FINAL (mm)	PESO (kg)	CAPACIDAD (m³)
<b>232</b>	20	620	28	4.0
	30	880	37	5.4
	40	1150	48	8.0
	50	1410	57	10.0
<b>244</b>	30	810	36	6.0
	40	1050	45	8.0
	50	1290	54	10.0
<b>273</b>	40	850	45	8
	50	1050	54	10
	60	1230	62	12
	70	1420	70	14

### DIRECCIÓN

Sánchez de Bustamante 1701, 1824 Lanús,  
Pcia. de Buenos Aires, Argentina.

### TELÉFONOS

(+5411) 3220-2640/49  
(+5411) 4204-6840 (+5411) 4205-4218  
(+5411) 4205-4515 (+5411) 4205-4694

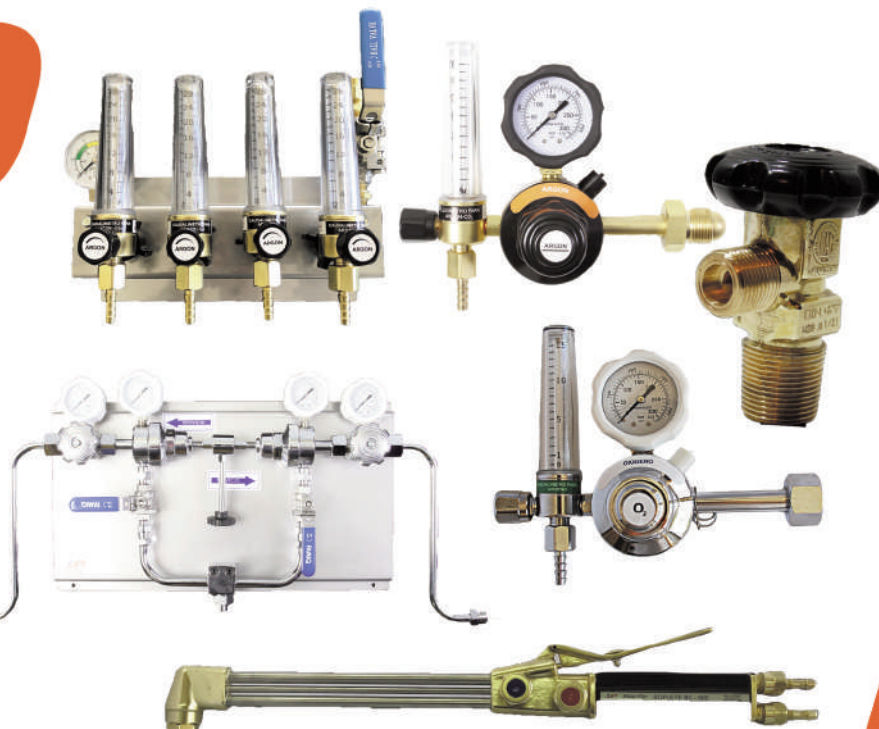


infocontact@kioshicompresion.com  
**WWW.KIOSHICOMPRESION.COM**



UNA EMPRESA DE PRODUCCIÓN INTEGRAL  
PARA SOLUCIONES INTEGRALES

- VÁLVULAS PARA CILINDROS
- REGULADOR PARA GAS INDUSTRIAL
- REGULADOR PARA GAS MEDICINAL
- CENTRALES PARA DISTRIBUCIÓN DE GASES
- SOPLETERÍA PARA CORTE Y SOLDADURA
- CENTRO DE ADECUACIÓN DE CILINDROS



METAL PILAR S.A  
LAS MAGNOLIAS 850, PILAR (BS AS)  
(+54) 02304-485879

WWW.METALPILAR.COM.AR | METPILAR@METALPILAR.COM.AR



*Demanda sostenida y nubarrones respecto a la inflación y la devaluación.*

# La evaluación del 2022, con los ojos en el 2023

Un balance de los principales hechos que ocurrieron en el año, que involucran a la producción, la distribución y los proveedores.

**D**e acuerdo a lo que sucedió en los primeros once meses del año 2022, se consumaron una serie de hitos positivos que permiten observar una perspectiva de producción y ventas moderadas, pero sostenidas en el tiempo. Desde la inversión en nuevas plantas de producción, las exportaciones que podrían ser superiores a las importaciones en materia de gases del aire, las buenas perspectivas de venta en el mostrador, según la palabra de los distribuidores, son todas las cuestiones positivas que refleja el 2022. Mientras que los puntos que merecen atención, porque no le dan tranquilidad al negocio, se podría enumerar los siguientes: insumos (como el bronce o el acero) con valores desorbitados, la energía con escasez (el gas y el gasoil) o la merma de provisión de algunos gases (argón o helio) por cuestiones internacionales o sobre demanda interna. Así son las principales características que sobre salieron en el negocio en todo el 2022.

## Producto

A lo largo del año, el producto con mayor faltante fue el ar-



Los distribuidores apuestan a mantener el nivel de ventas en el próximo año. Mientras que Cascia (foto) mantiene la inversión para triplicar su producción de oxígeno.

gón. En este caso la demanda interna, fruto de la recuperación industrial, provocó que fuese mayor a la fabricación de las productoras. Cómo no se había visto desde hace varios años, las unidades de producción de las principales multinacionales tuvieron paradas por mantenimiento y reparaciones técnicas. Esto y la mayor demanda, fue la combinación perfecta para que se tuviera que incurrir en las importaciones, tanto desde el vecino país del Uruguay o desde Europa. Esto también provocó una distorsión de precios que se vio reflejado en el mostrador del distribuidor. Para el cierre de esta edición el problema del argón había mer-

se escuchaban problemas de provisión. El otro producto que tuvo faltantes y precios que se fueron por las nubes, vaya paradoja, fue el helio. La escasez de helio líquido se debió principalmente por la guerra entre Ucrania y Rusia, donde cerraron las dos principales empresas productoras, ubicadas en la ciudad de Mariúpol, centro neurálgico del conflicto, y que abastecían al 40% de la demanda mundial. Al retirarse estas dos empresas de la provisión global, por añadidura, la escasez se hizo notar en la Argentina. Y por consiguiente los valores del metro cúbico se triplicaron en el término de meses. Hoy el consumo de helio está dirigi-

do, principalmente, para todo lo que tenga que ver con los laboratorios o el sector medicinal. Mientras que todo el consumo que había en cotillón para eventos, prácticamente, tiene una muy baja demanda por el precio. En cuanto a los precios de los gases, en su totalidad, se podría decir que los incrementos acompañaron el ritmo inflacionario, que terminará llegando a fin de año en un 90%, aproximadamente.

## Las empresas nacionales y extranjeras

Cómo la anunciamos en la tapa de la edición número 67, las empresas nacionales apuestan a la inversión para ampliar sus capacidades productivas, lo



que les permitirá lograr la expansión de nuevas fronteras comerciales en distintos rincones del país y en otros países. Entre ellas, se destacan: Cascia Gases, Oxitesa y Avedis.

En el caso de Cascia Gases en el próximo mes de enero pondrá en marcha su nueva planta criogénica, en la provincia de Tucumán, lo que permitirá triplicar su producción, en el establecimiento ubicado en la ciudad de Lules.

Por si esto fuese poco ya tienen firmado el contrato de compra para una nueva planta para ser ubicada en la provincia de Córdoba, con el fin de lograr el objetivo de una compañía federal, con distintas unidades productivas en los principales polos productivos del país. El avance fue motorizado por visión comercial, la toma de créditos bancarios y estrategias de producción.

La otra compañía que se debe destacar por su performance es Oxitesa. Se consolida con su centro de distribución en Perú (CO2, oxígeno y otros gases) y su apuesta a España, tras la adquisición de una planta de oxígeno. De esta forma, la empresa fundada por el ingeniero Álvaro Herrera, comenzó a recorrer un vuelo internacional y diversificado, que incluye también oficinas comerciales en Miami, para la importación y exportación de equipos, productos y accesorios para el sector de los gases industriales y el oxígeno medicinal.

En este sentido no podemos dejar de mencionar Avedis, que transita la etapa final para la instalación del equipo ASU en su establecimiento ubicado en la localidad de 2 de Abril,



Los insumos y la energía, con valores a tener en cuenta.

en el sur del Gran Buenos Aires. De esta forma, continuará abasteciendo de manera consolidada diversos segmentos del mercado.

En el caso de las empresas productoras de CO2, no hay que dejar de mencionar la buena marcha que tienen las dos

principales firmas nacionales: Gascarbo y Gas Chiantore. Sus capacidades de provisión se demuestran tanto en el mercado interno como en las exportaciones a los países limítrofes que son: Uruguay, Paraguay, Brasil y Chile.

En el caso de las empresas mul-

tinacionales se observaron cambios de directivos. También hay movimientos, que implica cierre de depósitos, con el objetivo de un mayor control y ajuste en lo que tiene que ver con la logística, que en estos últimos dos años presenta un costo muy alto.

Párrafo aparte merece señalar la objeción a la fusión en la Argentina de Linde y Praxair, que todavía no alcanzó la aprobación por parte de Comisión Nacional de Defensa de la Competencia (CNDC). En el mes de mayo hubo una reunión entre el Organismo y ejecutivos de ambas empresas para exponer sus argumentos. Hasta el cierre de ésta edición, todavía no hubo una Resolución final. Porque de aprobarse la fusión, así como está, quedaría una sólo empresa que tendría entre el 55 y el 58% del mercado interno.

#### El mostrador

En la edición 65 de AIRGAS Noticias, del mes pasado de mayo, se realizó una encuesta con 56 distribuidores, los cuales están ubicados en las distintas regiones del país.

Entre las preguntas, estaba la de las expectativas de venta para este año. El resultado dio que el 74% consideró que serán "buenas", un 10% "muy buenas" y solo un 16% "malas". En esa encuesta, el 62% de los distribuidores considero que vendía entre más e igual que a los tiempos de pre pandemia.

Esos datos coinciden sobre la mayor demanda que existió en las distintas ramas industriales, que se verifica en que ya está en uso el 71% de la capacidad



Las nuevas plantas de producción, una apuesta de la industria nacional.

[www.sopletesliga.com.ar](http://www.sopletesliga.com.ar)

# LIGA®



Certificado por  
Normas  
ISO 5175 : 1987



Línea  
Medicinal  
para  
Oxigenoterapia



Microequipos

Sopletes para soldadura  
autógena y oxicorte



Accesorios y  
válvulas de  
seguridad  
antirretorno  
de llama



Válvulas  
reguladoras  
de presión



Sopletes y  
soldadores  
para gas



instalada en la industria. En cuanto a las inversiones, los distribuidores (que en su mayoría ya no son exclusivos de una empresa sino que tienen dos o tres proveedores como mínimo), señalaron que para sostener esas ventas seguirán comprando cilindros, principalmente. Y cuando puedan vehículos.

### Insumos, energía y combustible

Sin dudas que los insumos, la energía y el combustible son los elementos fundamentales para que la rueda de la provisión de gases del aire y el oxígeno funcione.

Por la pandemia y el conflicto bélico entre Rusia y Ucrania en esos tres ítems hubo inconvenientes. Tanto faltantes como subas de precios, que en algunos casos no llegan a justificarse.

Por ejemplo, la suba del bronce para hacer las válvulas o sopletes tubo incrementos, que no coincidían con la inflación (alta, por supuesto) o por devaluación del peso frente al dólar.

También ocurrió algo similar en la chapa o en el plástico, que se utilizan para determinados productos.

En el caso de la energía eléctrica, este año las pymes que tienen tarifas T2 tuvieron tres incrementos importantes: 42, 24 y 46 por ciento en distintos meses. Esto se convirtió en un costo oculto y todos están expectantes sobre si se mantienen o no los subsidios a la generación de electricidad.

Y en materia de logística, existió dos problemas importantes. Por un lado, la escasez de gasoil, durante los meses de julio y agosto, debido a que las cosechas y el incremento del consumo interno, superó a la producción interna de las refinerías nacionales y la importación de producto no llegó en tiempo y forma por lo que se produjo faltantes severos y sobreprecios en algunos puntos del país. También hubo inconvenientes con los neumáticos. Primero faltantes y ahora persisten los precios de venta que no bajan y están muy por encima de los valores internacionales.



El oxígeno medicinal volvió a los niveles de consumo histórico.

### Conclusión

Cómo se observa el incremento de la demanda interna, el sostenimiento de salarios que puedan empatar o ganar a la inflación, la continuidad de mantener los niveles actuales de la producción instaladas, permitirán dar continuidad a la producción y a la demanda de gases del aire. Y por supuesto, bajar, si o si, la inflación para que no empuje la caída de ventas.

Todo esto nos lleva a pensar en un 2023 donde las tensiones de inflación, devaluación y precios continuarán pero con una demanda que podría ser sostenida.





## BIGBANG GASES

Es el software especializado en la industria y distribución de Gases del Aire para la integración de todos sus procesos, seguimiento y control de sus cilindros.

### Conozca nuestras soluciones de software



#### BIGBANG-JAZZ ERP GASES

Simplifica el control de sus envases y tanques a granel



#### BIGBANG MOBILES

Aplicaciones que acercan su negocio al cliente



#### BIGBANG GIS

Sistema de Logística y Control Satelital



#### BIGBANG IVR

Solución Call y Contact Center



Ing. White 868 "B" B1644BHH  
Victoria - Buenos Aires



+54 011 5717-1264



4744-0330



# INVERSION

## EMPRESAS

*Materia prima esencial para el sector de los gases y el oxígeno.*

# El cobre y otros metales con precios locales muy diferentes a los internacionales

En ésta entrega, analizamos el precio del cobre.

**L**os precios locales del universo de metales mayoritarios que utiliza la industria para fabricar equipos y productos para el oxígeno, se mueven con una lógica diferente a lo que se observa en el mundo. Donde existen precios más bajos. Por ejemplo, el cobre que en España tiene un costo de u\$s 16 dólares el kilo, comenta un empresario argentino, que cuando debe comprar el mismo material para sus piezas hospitalarias, los proveedores argentinos le facturan a u\$s 45 el kilo.

A la hora de ver a los proveedores habituales de éste metal, será interesante refrescar que los precios internacionales tienen poco o nada de similitud con los locales, pues el cobre es un commodity, en las Bolsas de Metales de Nueva York, Shangai y Londres.

### La importación

Argentina no produce hoy cobre, convirtiéndose en un importador neto del metal. El mayor proveedor es Brasil. Por ejemplo, el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (Indec) informa que hasta el 16 de noviembre se importó "alambre de cobre refinado"



de ncop" por u\$s 88.719.684,15 de dólares, lo que representó unos 8.978.475 de kilos. Luego vino Perú, con importaciones por u\$s 28.543.150,35, que representó 2.617.377 de kilos de producto. Y en tercer lugar, se ubicó Chile: con importaciones por u\$s 16.618.110, que alcanzaron los 1.597.353, kilos de alambre.

Las compras entre las tres naciones, que concentran casi el ciento por ciento de las compras al exterior que realiza argentina, totalizaron la suma de u\$s 133.880.944 millones de dólares, sólo en alambre. Al pasar la importación a volumen, observamos que representó 13.193.205 millones de kilos (unas 13.193 toneladas). La tonelada se adquirió, entonces, a u\$s 10.147 dólares, un valor similar o un poco más alta que cualquier otra plaza del mundo.

En menor medida se adquirió "barras de cobre refinado" por

u\$s 1.658.164, en los primeros diez meses del año, que representaron unos 139.804 kilos de producto, a razón de u\$s 11 dólares por kilo (alrededor de u\$s 11 mil dólares la tonelada).

Desde el ministerio de Economía quedaron en confirmar a éste medio, que todo los dólares para adquirir ese metal son con los dólares a precio oficial. Ni blue, ni MEP ni ningún otro.

### Precio internacional

A principio de año, los analistas de los diferentes mercados señalaban que "el precio de la tonelada de cobre, en el mercado de Londres, estará en promedio unos u\$s 9.500 dólares", teniendo un promedio de 9.370 dólares por tonelada en 2022.

Sin embargo, el 23 de noviembre, la agencia Reuters, informaba lo siguiente: "los precios del cobre caían el miércoles, ya que el aumento de casos de Covid-19

en China atenuaba las esperanzas de que la demanda en el mayor consumidor de metales del mundo mejore pronto", y agregaba: "a las 11:28 GMT, el cobre de referencia en la Bolsa de Metales de Londres (LME) bajaba un 0.2%, a US\$ 7,993.50 la tonelada".

Entonces podemos decir que los importadores argentinos trazaron un precio de 9.500 dólares, pero podría afinar el valor para el próximo año, porque la tendencia, es la baja.

### Producción argentina

En el país la producción de cobre a gran escala comenzó en 1997, con la puesta en marcha de la operación Bajo de la Alumbrera, al noroeste de Catamarca, hasta su cierre en 2018. En la actualidad la minería argentina tiene en distintas etapas de desarrollo ocho mega proyectos para la producción de cobre distribuidos en cinco provincias. Su puesta en marcha demandará inversiones por más de 22.000 millones de dólares y permitirá exportaciones incrementales hasta superar los 11.000 millones de dólares al año.

El mercado interno y el incremento de la demanda global de cobre por los requerimientos de la transición energética hacia una mayor electrificación, y el salto exponencial de la electromovilidad generan la oportunidad de abrir en el país una nueva era del cobre.

La demanda, interna y externa, impulsó el crecimiento.

## RMatus amplió su laboratorio para mezclas

**L**a comercializadora de gases especiales y mezclas, RMatus, amplió y agregó equipos de análisis en función de la demanda, tanto del mercado interno como de los clientes ubicados en los países limítrofes.

"El servicio y la tranquilidad al usuario que ofrecemos es que damos seguridad en la certificación de la calidad del producto solicitado, tanto un gas o como una mezcla", precisó Ricardo Matus, socio fundador de la firma, ubicada en la ciudad de San Justos, provincia de Buenos Aires.

Bajo esas premisas, es que desde principio de año se incorporaron nuevos equipos al laboratorio, que también se amplió en cantidad de metros cuadrados. "El uso de estos gases crea la necesidad de mayor información sobre propiedades de los mismos, sobre su manejo y la correcta elección de válvulas, reguladores, manifold, manómetros, caudalímetros, o líneas de transferencia de inoxidable, por ejemplo", detalló Matus.

En éste sentido, señaló que "las mezclas se elaboran gravimétricamente y manométricamente con balanzas calibradas de acuerdo a las normas ISO 6142 y se entregan con protocolo de análisis, incluyendo incertidumbre, presión, volumen, vida útil, etcétera".

Matus, que detalla con precisión su trabajo, antes de ser empresario fue maestro de escuela, estudió tres años de abogacía y transitó 30 años de trabajo ininterrumpido en diferentes áreas de Air Liquide.

En éste informado, Matus precisó que "la información y experiencia adquirida, sumada a la existencia técnica y la correcta aplicación, contribuirá a asegurar que la calidad del gas suministrado sea idéntica en los puntos de utilización (He, Ar, H<sub>2</sub>, N<sub>2</sub>, CO<sub>2</sub>, CH<sub>4</sub>, SF<sub>6</sub>, Ne, etc.) La información incluirá toxicidades, inflamabilidad, seguridad en general".

Especializada en la comercialización de gases especiales y mezclas, importó equipos de análisis de la Unión Europea, EE.UU y China.



Ricardo Matus, sigue en el laboratorio de la empresa que fundó hace más de dos décadas.



A su vez, destacó que "la tolerancia de elaboración, que es la desviación máxima entre la concentración nominal deseada/suturada y la obtenida, será 2/5 %". Para él, esto se debe a que "desde hace décadas se observa el desdoblamiento en el mercado de gases (industrial y especial) porque el desarrollo de procesos productivos y de control lo exigen".

Las calidades de mezclas, la rapidez de las entregas (algo que los distingue) son las premisas por las cuales laboratorios, empresas médicas, distribuidores de gases, tanto de Argentina como de países como Uruguay, Chile, Bolivia y Paraguay le solicitan sus productos. "Incluso le vendemos a los gobiernos de España y Finlandia para sus investigaciones en la Antártida", agregó Matus, que junto a hijos, sobrinos y empleados, doce personas en total, manejan esta pyme familiar.

"Desde siempre, lo que intentamos es caracterizarnos por nuestra agilidad ejecutiva y por

### Equipos y procesos

Para la elaboración y uso de estos gases, RMatus utiliza: Bombas de vacío; Válvulas de presión residual; Purificadores por absorción; equipamiento analítico; Balanza de gases y diferentes manómetros; Equipos de transferencia; y compresores a pistón seco (cero lubricación).

La metodología de análisis y el uso de equipos incluyen:

**SERVOMEX 4100**

(O<sub>2</sub> en ppm)

(O<sub>2</sub> en %)

(CO<sub>2</sub> en %)

**GASBOARD 3100**

(CO<sub>2</sub> en ppm)

(CH<sub>4</sub> en %)

(O<sub>2</sub> en %)

**ALPHA MOISTURE**

(H<sub>2</sub>O en ppm)

**FIDEX DETECTOR**

(CO en ppm)

**GASBOARD 4000**

(CH<sub>4</sub> en ppm)

(O<sub>2</sub> en ppm)

(CO<sub>2</sub> en ppm)

(CO<sub>2</sub> en %)

**MULTIGAS SEGURIDAD**

(O<sub>2</sub> 0/25 %)

(CH<sub>4</sub> 0/5 % lél)

(CO en ppm)

(SH<sub>2</sub> en ppm)

**HALOGEM ALCON**

(0-0.25 % fl)



# elas



ser versátiles para adaptarnos a los permanentes cambios y necesidades que imponen los procesos productivos y de control", dijo, a modo conclusión, Ricardo.



## ARGENTINA DE GASES S.A.

**Alquiler de respiradores  
con soporte técnico las 24 hs**

**OXÍGENO INDUSTRIAL Y MEDICINAL  
ARGÓN, HELIO, MEZCLAS ESPECIALES, HOME CARE**

Asunción 1599 - Martínez - Pcia. de Buenos Aires  
Tel.: 4717-5575 / 4717-3670  
[www.argentinadegases.com.ar](http://www.argentinadegases.com.ar)

Establecimiento habilitado por Ministerio Salud | Pcia. de Buenos Aires - ANMAT 6052

## Soldadura Autógena

**SOPLETES - VÁLVULAS - REDUCTORES  
CORTADORES - ACCESORIOS - MINIEQUIPOS**

Brasil 691, Loma Hermosa (1657), Partido 3 de Febrero, Pcia. de Buenos Aires  
Tel./Fax: 5411 4769-0916 / 4848-4614 - [ventas@tssopletes.com.ar](mailto:ventas@tssopletes.com.ar) - [www.tssopletes.com.ar](http://www.tssopletes.com.ar)

Visita nuestra web



[www.airgasnoticias.com](http://www.airgasnoticias.com)

*Se espera que la primera planta esté operativa en 2024.*

## Air Liquide invertirá €500 millones para proveer al sector de los semiconductores en Taiwán



Air Liquide apuesta a la industria que no tiene techo de crecimiento.

**Construirá tres plantas para producir nitrógeno ultra puro, oxígeno y argón.**

**A**ir Liquide anunció la construcción de tres plantas en Taiwán para suministrar, en el marco de contratos a largo plazo, grandes volúmenes de gases industriales de ultra alta pureza a dos de los mayores fabricantes de semiconductores del mundo para sus fábricas de vanguardia. Air Liquide Far Eastern, una empresa conjunta entre Air Liquide y Far Eastern Group, invertirá un total de aproximadamente 500 millones de eu-

ros en estas unidades de producción de última generación. Contribuyendo al desarrollo de la electrónica, un sector clave para el futuro. Ubicadas en las proximidades de los sitios de fabricación de los clientes, estas plantas, aprovechando las tecnologías más avanzadas del Grupo, producirán un total de hasta 2 mil millones de Nm3 por año de nitrógeno ultrapuro, además de oxígeno y argón. Se espera que la primera planta esté operativa en 2024. Con estas inversiones, Air Liquide fortalece su presencia en el área y refuerza su asociación con dos actores líderes a largo plazo en la industria electrónica. Air Liquide Far Eastern ya ha invertido más de 400 millones de euros en Taiwán entre 2019 y 2021 para proporcionar gases ultrapuros a sus clientes de electrónica. François Abrial, miembro del Comité Ejecutivo del Grupo Air

Liquide que supervisa Asia Pacífico, dijo: "Estos contratos demuestran la confianza de los clientes de Air Liquide en nuestra capacidad para proporcionar soluciones innovadoras y fiables de producción de gas industrial de ultra alta pureza. Impulsada por la revolución digital, la electrónica se encuentra entre los impulsores de crecimiento más dinámicos".

Líder mundial en gases, tecnologías y servicios para la Industria y la Salud, Air Liquide está presente en 75 países con aproximadamente 66.400 empleados y atiende a más de 3,8 millones de clientes y pacientes. El oxígeno, el nitrógeno y el hidrógeno son pequeñas moléculas esenciales para la vida, la materia y la energía. Representan el territorio científico de Air Liquide y han sido el núcleo de las actividades de la empresa desde su creación en 1902

*Observan una expansión local*

## ESAB s en los E



**Adquirió Medical, fabricante de reguladores y sistemas centrales de gas, y se asoció con la cadena minorista Northern Tool + Equipment.**

**E**SAB Corporation consolida su presencia en Estados Unidos, tanto en una mayor oferta de productos, como así con el incremento sustancial de puntos de venta. Para lograr esta evolución, ESAB, que cotiza en la Bolsa de Nueva York, adquirió a Ohio Medical, fabricantes de



# sigue creciendo Estados Unidos



ESAB, quiere ser líder en tierras de gran competencia.

reguladores de oxígeno y sistemas centrales de gas, y realizó una asociación estratégica con la cadena de tiendas minorista Northern Tool + Equipment, la cual tiene 125 puntos de venta.

#### Más oferta de productos

En un comunicado de prensa, ESAB Corporation anunció la compra de Ohio Medical, una de las firmas líderes en reguladores de oxígeno y sistemas

centrales de gas, por un valor de \$127 millones dólares.

"Ohio Medical aumenta nuestro mercado servido en América del Norte para reguladores de oxígeno médico y sistemas centrales de gas, complementando nuestros negocios GCE y Victor", explicaron desde ESAB.

La firma Ohio Medical, que posee una experiencia de más de 100 años, tiene su unidad de producción en Gurnee, Illinois, y emplea aproximadamente a 100 personas. Estar dentro del Grupo ESAB le permitirá "acelerar la expansión a nivel mundial".

#### Mayor presencia en mercado

También con un comunicado a la Bolsa de NY, ESAB Corporation informó la asociación con la cadena de tiendas minoristas Northern Tool + Equipment, especializada en herramientas y equipos de calidad.

"ESAB está encantado de asociarse con un minorista de confianza como Northern Tool + Equipment en los EE. UU. Esta asociación significa que los soldadores y fabricantes de todos los niveles han ampliado el acceso a nuestros mejores productos en su clase", dijo Shyam P. Kambeyanda, director ejecutivo de ESAB.

Los productos de marcas selectas de ESAB (ESAB, Victor® Gas Equipment y Tweco®) están disponibles en toda la cadena minorista de Northern Tool + Equipment, que incluye más de 125 tiendas en el medio oeste y la costa este. Los productos también estarán disponibles en el portal de ventas: [northerntool.com](http://northerntool.com), con una cobertura a todo el país.

## Adecuaciones S.R.L.

- ▶ Adecuación de cilindros de:  
Acero | Aluminio | Buceo
- ▶ Granallado de cilindros
- ▶ Mantenimiento de baterías,  
canastos y pallets para cilindros
- ▶ P.H. de Tanques
- ▶ Provisión de válvulas para cilindros

Calle 115 (Ex Maestro Dasso) Nro. 2231 | San Martín, Pcia. de Buenos Aires

Tel.: 011-4713-0560 | Cel.: 15 6956 3870 | 15 6956 3670

Mail: [adecuaciones@yahoo.com.ar](mailto:adecuaciones@yahoo.com.ar)

## Entre cilindros y la pasión del fútbol

Elio Nuñez, dirige dos equipos: la distribuidora Oxi Junín y el equipo de primera Rivadavia de Lincoln.



Pilo, un hombre dedicado al deporte y los gases del aire.

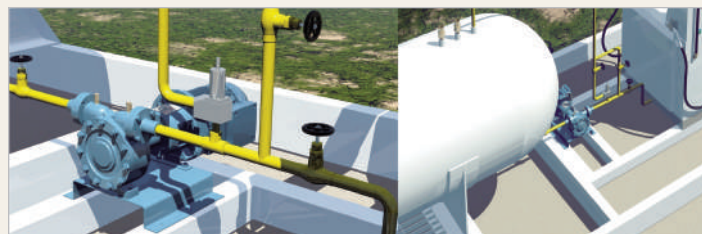
**V**ive cómo le gusta y hace lo que siempre quiso o pensó hacer en su vida. Ese es Pilo, que nació bajo el nombre de Elio Nuñez. Durante la semana, bien temprano por la mañana, sale raudo a dirigir los entrenamientos del equipo de Primera División del Club Rivadavia de Lincoln, en territorio bonaerense. A la tarde, ducha de por medio, ya está disponible para atender su distribuidora de gases industriales: Oxi Junín. Pilo, como todos lo conocen, empezó con los gases del aire por el 2004. "Empecé a trabajar en la distribuidora un día que ya no recuerdo, y lo primero que hice fue barrer. Y después de muchos años, terminó siendo mía", recuerda. Pilo cuenta que Ramón Garnica, el anterior propietario, lo invitó a trabajar a la distribuidora, que continúa siendo exclusiva de los productos Air Liquide. Con el tiempo se enfermó: "Es un ex combatiente de Malvinas, y lo acechaban algunos problemas psicológicos. Dejé de venir y yo fui asumiendo las tareas diarias: desde vender hasta tratar con los proveedores, llevar la administración o dar información a la contadora. Tuve que aprender todos los aspectos del nego-

cio", comenta. Después de algunos años, "un día Ramón me dijo: bueno, yo voy a vender y quiero que vos te hagas cargo del negocio. Hablamos de cómo se lo tenía que ir pagando, nos pusimos de acuerdo, y así fue que pasé de empleado a propietario de la distribuidora". En la tarea diaria, a Pilo lo acompaña Elio Nuñez, su hermano que lleva el mismo nombre pero para diferenciarse lo llaman Pachi. "Me acompaña en todo", dice. Oxi Junín tiene su radio de venta en la ciudad y en la región. "Saben de nuestra atención y la predisposición a brindar servicio, principalmente, más allá del producto. Y eso es lo que nos ponderan. Por esto nunca dejamos de invertir en cilindros, en ampliar la oferta de productos, como son los gases refrigerantes, que no es lo principal pero suma", explica Pilo. A modo de reflexión, dice que "nunca pensé vender gases del aire pero si se tenía la idea de poner un comercio que sea único o que no hubiera mucha

competencia en la ciudad. Y la distribución de los gases del aire cumplieron con esa idea que tenía hace muchos años atrás, cuando era joven".

### La otra pasión

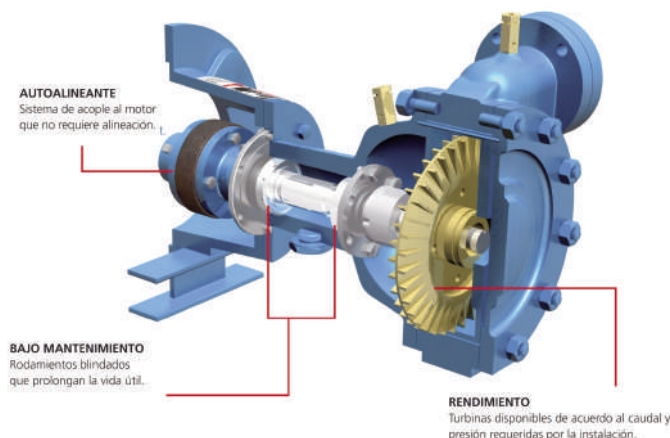
Pilo tiene 48 años y hasta los 36 jugó al fútbol en los distintos equipos de primera división de la zona. Al principio como profesional, y luego como amateur. De chico y adolescente pasó por las inferiores de Racing, vistió la camiseta del Club Atlético Sarmiento, de la ciudad, y después en distintos equipos de las ligas regionales de fútbol. Ahora despunta sus conocimientos como "DT" en la Liga de Junín. "Con Rivadavia de Lincoln estamos queriendo llegar al Federal B, que es el torneo de ascenso, más allá de la Liga local. Hay un muy buen equipo y nos tenemos mucha fe", dice entusiasmado Pilo, mientras se despidе de esta revista.



**Bomba de Turbina Regenerativa**  
Regenerative Turbine Pump

**GLBB**

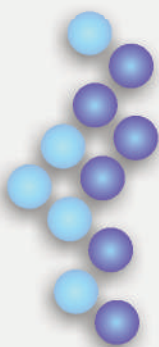
100% INDUSTRIA ARGENTINA



+54911-6852-3670  
www.bombadur.com

**Bombadur**





# GCSA

GASES COMPRIMIDOS S.A.



Luis M. Drago 6245  
Munro, Buenos Aires  
(B1606CIQ)  
Tel.: 4762-5692 / 0372  
Fax: 4756-2338  
info@gases.com.ar

[www.gases.com.ar](http://www.gases.com.ar)

**Planta Pilar**  
Calle 17 y 9  
Pilar, Buenos Aires  
(B1629MXA)  
Tel.: 0230-4496009  
Fax: 0230-4496486



*Tu Solución*  
EN LA INDUSTRIA DEL GAS



### Asesoramos

y facilitamos información  
técnica sobre productos  
y aplicaciones.



### Consolidamos

en un solo lugar la compra de  
tus equipos y suministros.



### Gestionamos

el proceso logístico  
desde Miami  
a toda América Latina.

DESDE MIAMI A TODA AMÉRICA LATINA

*"El equipo que necesitas,  
el servicio que mereces"*



+1 (786) 409-7173

sales@equigasinternational.com



*Un sector con demanda de distintos gases del aire.*

# La demanda de CO2 del litio, las perspectivas del sector y Air Liquide

Argentina puede ser el número dos en la provisión mundial de litio. Para eso depende de inversiones y de los gases del aire.

**A**rgentina ocupa un lugar de privilegio en el escenario de la industria del litio, mineral "estrella" que contribuye a la transición energética. Junto a Bolivia y Chile, tienen las reservas más grandes de litio del planeta. El país posee el 20% de los yacimientos de litio del mundo, ubicados en las provincias de Salta, Catamarca y Jujuy. Y transformar ese litio en carbonato de litio, requiere de procesos de adecuación y refinamiento para su uso final. En ese proceso, el CO2 juega un papel importante. Por esto, algunas empresas ya picaron en punta, como Air Liquide, para convertirse en proveedores en la misma región. Con el potencial, Argentina podría ser el primero o segundo exportador mundial de litio. Fernanda Ávila, secretaria de Minería de la Nación, precisó que "hoy la capacidad productiva instalada de Argentina es de 37.500 toneladas. Cuando



Air Liquide apuró inversiones para ser líder como proveedor en el sector.

los proyectos en construcción estén operativos en el año 2025 o 2026 podríamos pasar a estar produciendo alrededor de 250.000 mil toneladas de carbonato de litio equivalente. O sea, pasar de 37.500 a 250.000 toneladas". A su vez, agregó: "En términos de divisas es un cálculo algo difícil de hacer porque los precios son muy volátiles pero, a un precio prudente, estaríamos hablando de alrededor de 6.000 mil millones de dólares en exportaciones de litio. Si tenemos en cuenta que hoy toda la exportación minera de Argentina es 3.200 millones, en 2026 duplicaríamos ese número solo con las exportaciones de litio". Para la funcionaria, estas pro-

yecciones van asociadas con un crecimiento también en materia de desarrollo de proveedores y empleo: cada proyecto toma alrededor de 200 a 300 personas para la etapa operativa, en forma directa, luego hay que considerar el empleo indirecto de proveedores de bienes y servicios que llega a duplicar o triplicar ese número.

## Air Liquide

A mediados del 2020, Air Liquide informó un acuerdo a largo plazo para construir y operar la primera unidad on-site de captura de dióxido de carbono (CO2), unas 70.000 toneladas anuales, en una planta petroquímica ubicada en la provincia de Salta, que demandó una inversión de 8 millones de dóla-

res. Desde fines del 2021, la planta, según la empresa francesa, ya está en marcha. El destino del CO2, -con certificación de inocuidad alimentaria-, es para proveer a las industrias de las bebidas del NOA y, también, en la fabricación de carbonato de litio, lo cual finalmente es utilizado en, por ejemplo, autos eléctricos. Lo interesante es que se reutilizarán 8.000 toneladas indirectas de este gas, en procesos que no volverán a la atmósfera. La ubicación estratégica de la planta permitirá reducir el transporte en 700.000 kilómetros al año, aproximadamente, "lo cual contribuirá a mejorar la seguridad vial y reducir la emisión de carbono de la logística", señaló Air Liquide.

Visita nuestra web



[www.airgasnoticias.com](http://www.airgasnoticias.com)



# OXITESA

*Una Solución en Gases del Aire*

**ALQUILER Y VENTA DE**

- . Plantas PSA
- . Compresores de Aire
- . Bombas de Aspiración

**PROVISION Y MONTAJE DE PLANTAS**

**CRIOGENICAS (Origen India)**

- . Instalaciones llave en Mano de Gases Especiales (CONCOA)
- . Instalaciones llave en Mano de Gases Medicinales

**[www.oxitesa.com.ar](http://www.oxitesa.com.ar)**

Av. Ex Combatientes de Malvinas  
y Barrio Santa ana  
Salta Capital, Salta, Argentina  
Tel +54 0387 154 535 734  
+54 0387 4010202  
[oxitesa@gmail.com](mailto:oxitesa@gmail.com)  
[info@oxitesa.com.ar](mailto:info@oxitesa.com.ar)





# **SURMEDIKAL**

## **OXIGENOTERAPIA**

**OXÍGENO MEDICINAL  
GASES DEL AIRE Y ESPECIALES  
SOLUCIONES Y SERVICIOS**

**Av. 12 de Octubre 2857 | Quilmes | Buenos Aires | Argentina**  
**[www.surmedikal.com.ar](http://www.surmedikal.com.ar)**  
**(54-11) 4250-2410**

